

ИНВЕСТИРУЙ В ОНЛАЙН СЕРВИС



АВТОМАТИЗАЦИИ ПРОДАЖ

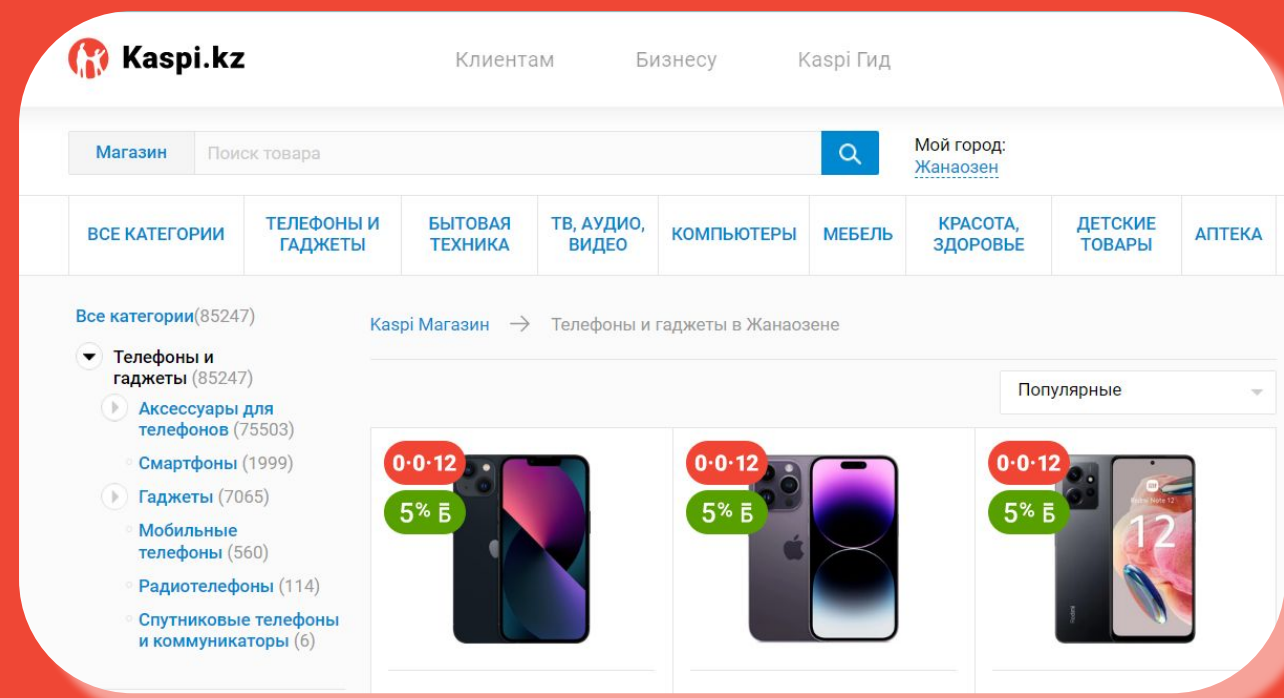
НА МАРКЕТПЛЕЙСЕ KASPI



АВТОдемпинг. Контроль склада. Единое управление товарами и т.д

<https://dass-market.com>

СУТЬ КАСПИ-ДЕМПИНГА:



Вы подключаете
свой каспи магазин
в наш сервис

Наша программа
каждые 15 минут
сканирует цены
конкурентов и делает
на 1 тенге дешевле

Вы всегда в ТОПе и
получаете больше
заказов

- ▶ Климатическая техника (7965)
- ▶ Крупная техника для дома (9280)
- ▶ Малая техника для дома (6325)
- ▶ Торговые автоматы (18)



СУТЬ СКЛАДСКОГО УЧЕТА:

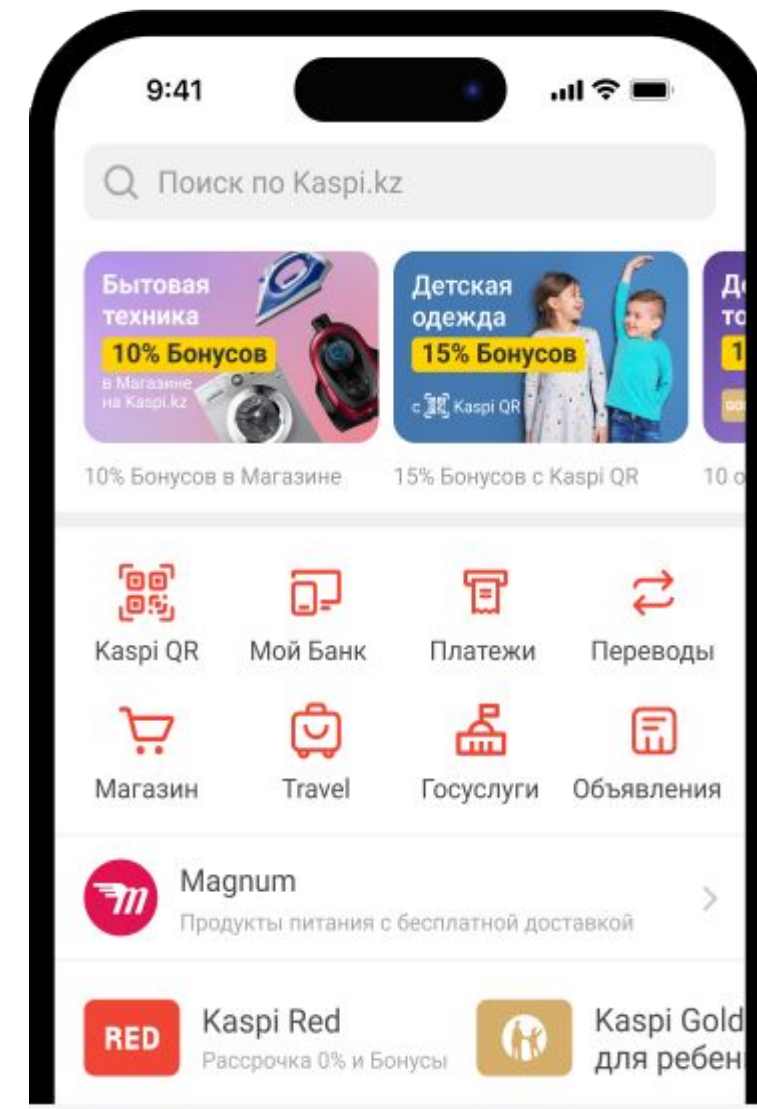
В нашем сервисе вы можете указать остатки товаров

По мере выполнения заказов как только кончиться остаток, товар на каспи уйдет в АРХИВ

Как только вы сделаете приход, товар снова активируется в КАСПИ

УЖЕ РЕАЛИЗОВАННЫЙ ФУНКЦИОНАЛ:

- Самостоятельная регистрация в нашем сервисе и подключение своего магазина
- **Переключение между несколькими своими КАСПИ магазинами**
- Платежная система Freedom Pay (почти реализована)
- **АВТО повышение цен (+верхний порог цены)**
- АВТО понижение цен (+нижний порог цены)
- **РРЦ товары (товары НЕ участвующие в демпинге)**
- Складской учет (текущий остаток, нижний порог остатка, уменьшение остатка при заказах, прибавление остатка при возвратах и отменах)
- **Исключить определенных продавцов из демпинга**





Kaspi.kz

РЕЗУЛЬТАТЫ НА СЕГОДНЯ:

- За 5 месяцев мы разработали полноценный сервис (функционал на след слайде)
- Было 12 продаж по 35.000-50.000 тенге

- В ходе работы исправляли ошибки и баги сервиса
- Есть CRM Битрикс24 в которой около 300 целевых лидов
- Наш сайт находится в ТОП-10 Google по запросу “Каспи Бот”

<https://dass-market.com>

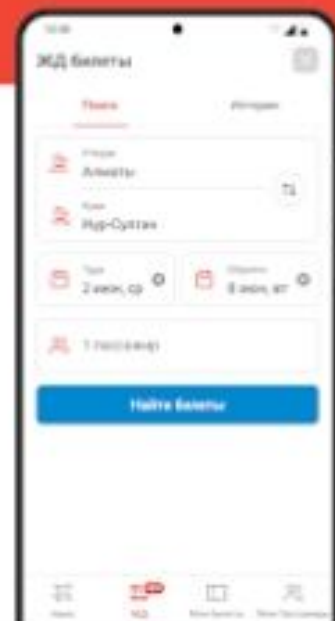
Интернет-магазин

Покупки онлайн по лучшим ценам



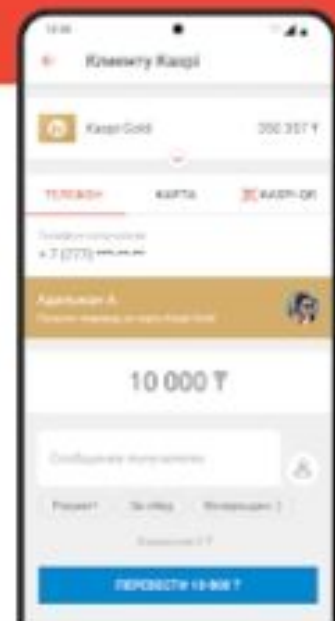
Kaspi Travel

Покупайте Авиа и ЖД билеты онлайн



Переводы

Клиенту Каспи и между счетами



Акции

Каждый день новые акции с бонусами и в рассрочку







МАРКЕТИНГОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ:

Поиск и фильтр Максимум: 10 мар 2022 г. – 19 апр 2022 г.

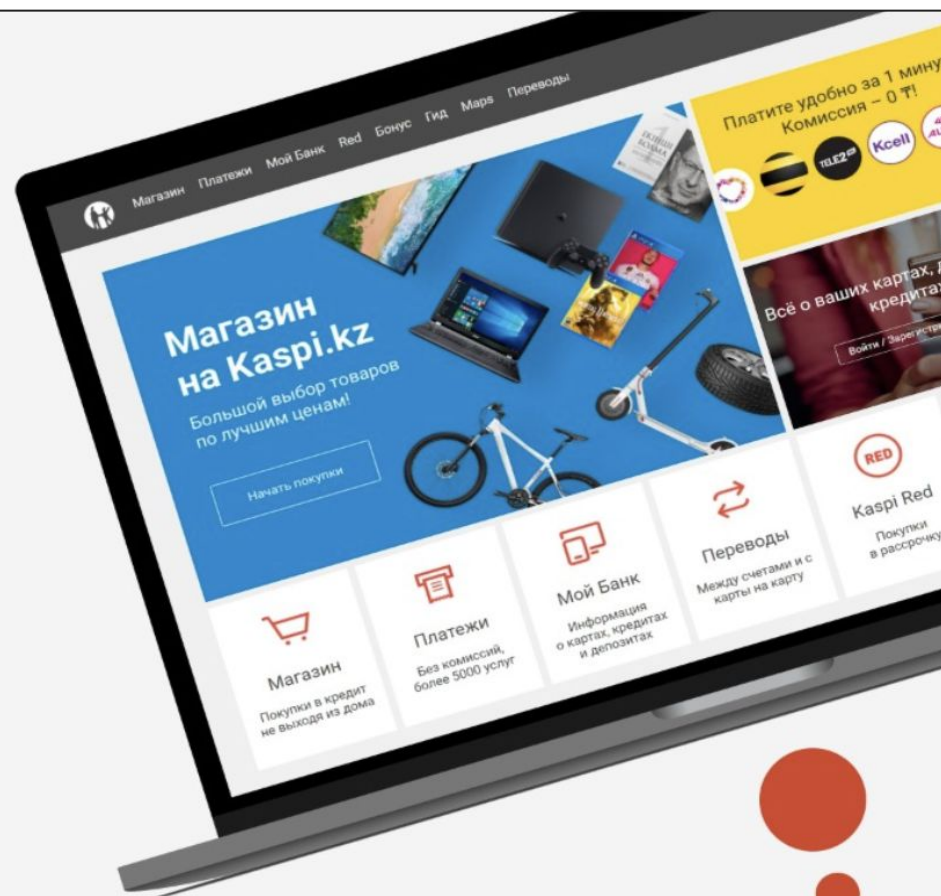
Кампании Выбрано: 2 Группы объявлений Выбрано: 4 Объявления Группы объявлений: 4

[+ Создать](#) [Создать дубликат](#) [Редактировать](#) [...](#) [Столбцы](#) [Разбивка](#) [Отчеты](#)

<input type="checkbox"/>	Выкл/вкл	Объявление	Результат	Охват	Показы	Цена за результат	Оценка качества <small>Диагностика ...</small>	Оценка коэффициента вовлеченности <small>Диагностика ...</small>	Оценка коэффициента конверсии <small>Диагностика ...</small>
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	 Продаете на Каспи?	11 <small>Лиды на Facebook</small>	1 936	2 371	1,44 \$ <small>За лиды на Facebook</small>	—	—	—
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	 Продаете на Каспи?	19 <small>Лиды на Facebook</small>	2 829	3 564	1,09 \$ <small>За лиды на Facebook</small>	—	—	—
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	 Продаете на Каспи?	60 <small>Лиды на Facebook</small>	6 454	12 764	1,18 \$ <small>За лиды на Facebook</small>	—	—	—
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	 Продаете на Каспи?	12 <small>Лиды на Facebook</small>	2 486	3 060	0,75 \$ <small>За лиды на Facebook</small>	—	—	—
Результаты, число объявлений: 4			102 <small>Лиды на Facebook</small>	10 496 <small>Пользователи</small>	21 759 <small>Всего</small>	1,14 \$ <small>За лиды на Facebook</small>			

Средняя цена лида 1,1 \$

МАРКЕТИНГОВЫЕ ОФФЕРЫ:



— Продаете на Kaspi.kz?

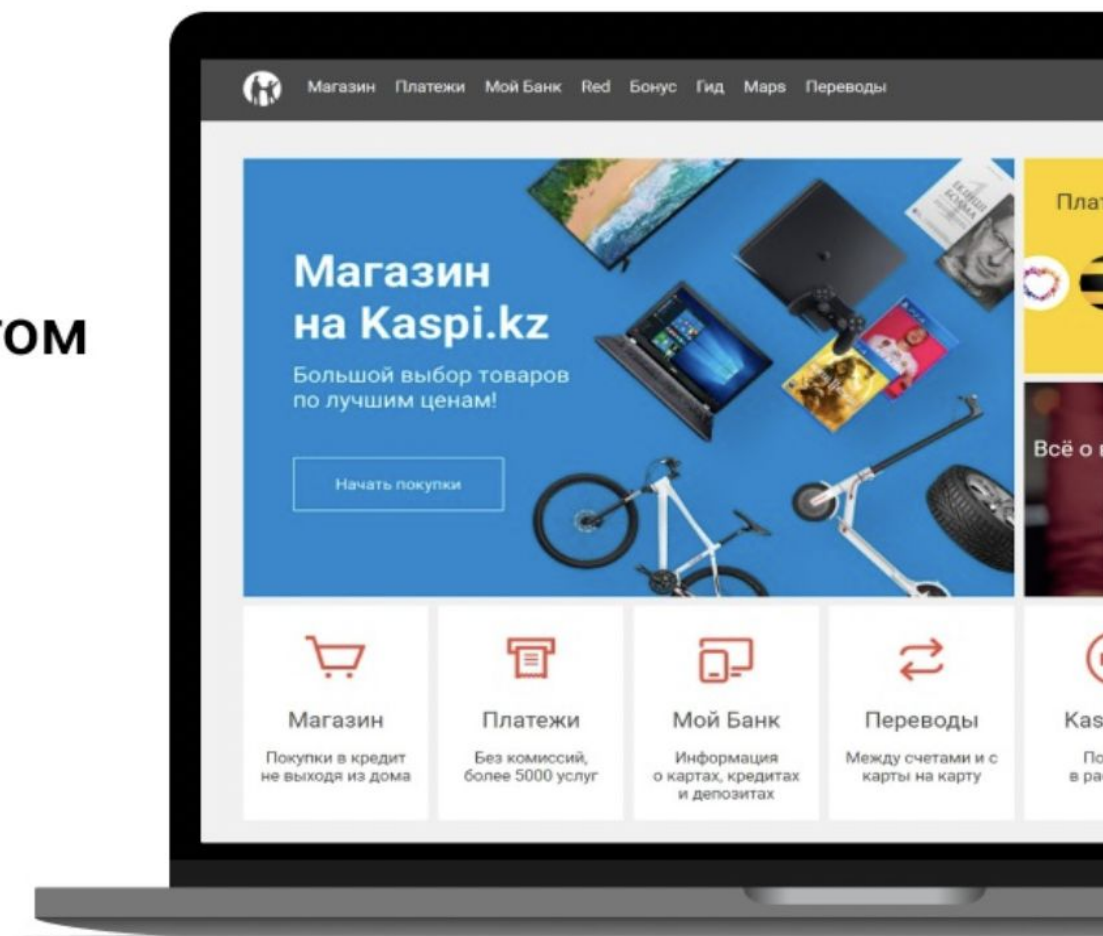
Не теряйте рейтинг продавца
Автоматизируйте автопринятие заказа
Увеличьте продажи на WildBerries, Satu, Kaspi

Свайп вверх

— ПРОДАЕТЕ НА KASPI.KZ?

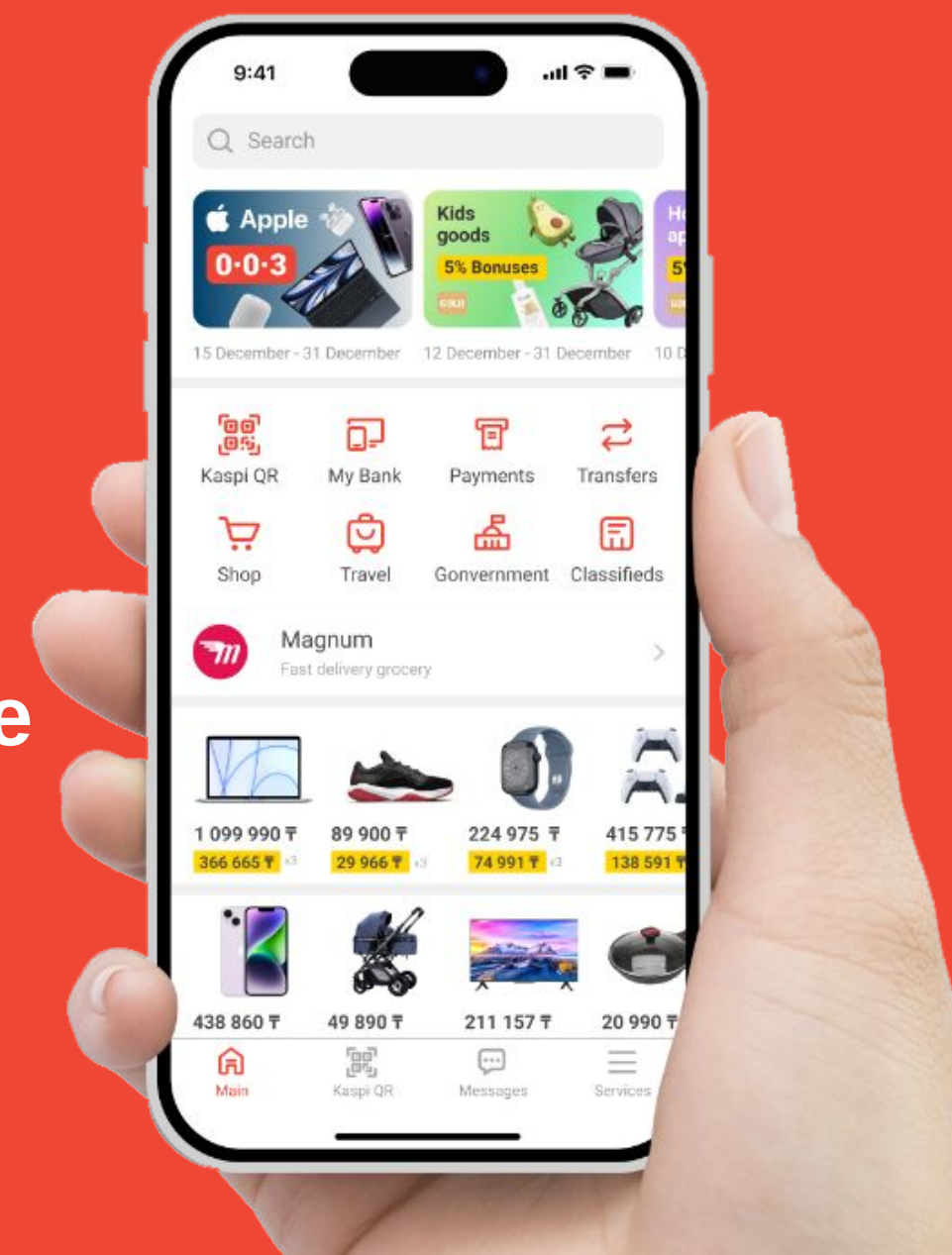
НЕ ТЕРЯЙТЕ РЕЙТИНГ
ПРОДАВАЦА 

- Автоматизируйте автопринятие заказа
- Автоматизируйте коммуникацию с клиентом
- Увеличьте продажи на WildBerries, Satu, Kaspi



ПРЕДЛОЖЕНИЯ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ:

1. Общая требуемая сумма: 20 млн тг (есть интересная схема через ЕБРР банк)
2. Продаваемая доля бизнеса: 30%
3. Минимальная сумма входа: 5 млн тг
4. Требуемые каникулы по выплатам дивидендов: 1 месяц
5. Срок окупаемости: 1 год
6. Особые условия для инвестора: до возврата основного тела инвестиций, инвестор получает 65% от чистой прибыли. После будет 30% от чистой прибыли и возможность пользоваться нашей программой в своих целях пожизненно БЕСПЛАТНО.



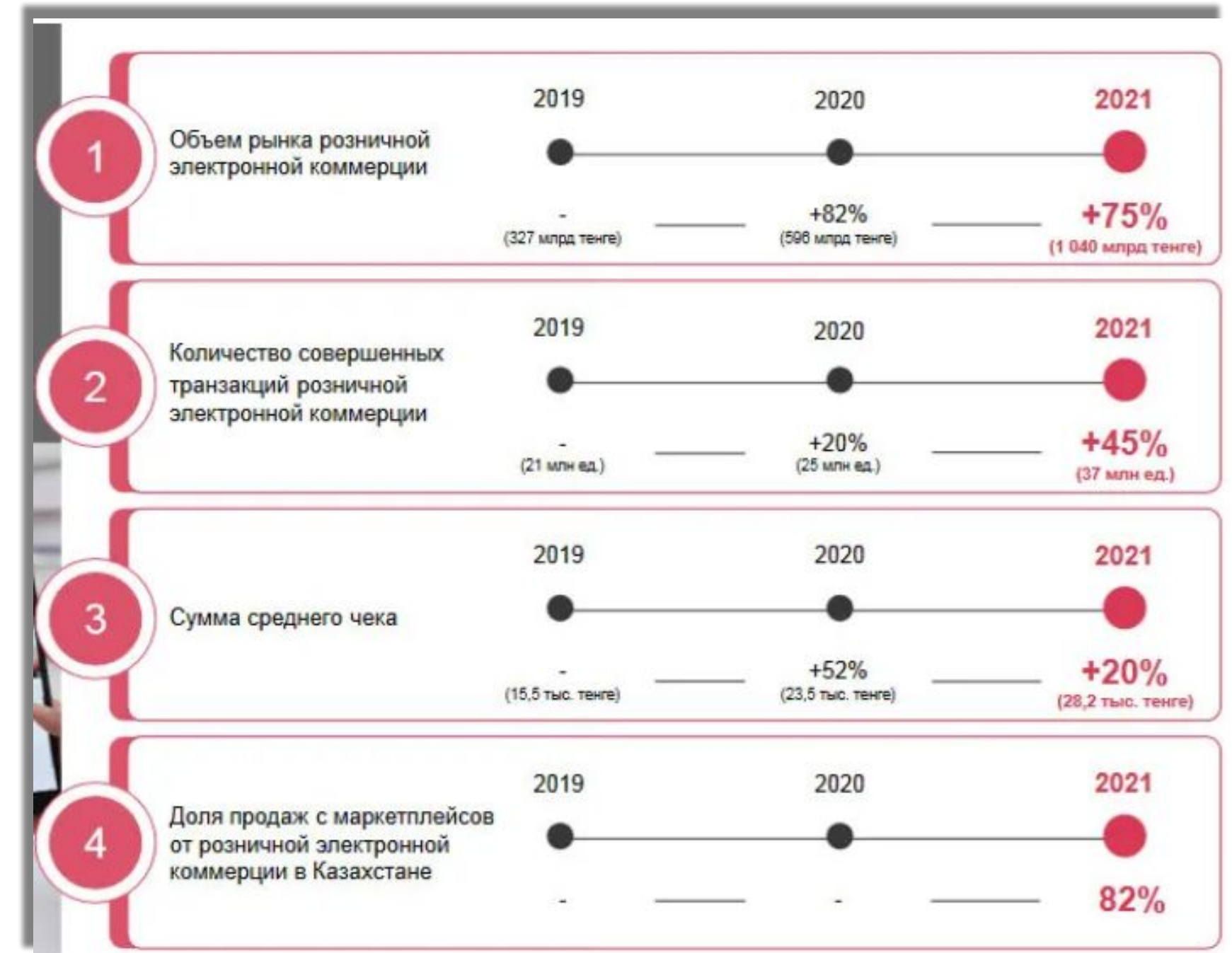
РЫНОК:

Объем рынка e-commerce превысил 1 трлн тенге в 2021 году

Количество транзакций выросло на 45%

Рынок электронной розничной коммерции в Казахстане продолжил значительный рост **в 2021 году, составив более 1 трлн тенге.**

Это на 75% больше объема рынка в 2020 году или **в 3 раза больше относительно 2019 года.**



<https://kapital.kz/business/105759/ob-yem-rynka-e-commerce-prevysil-1-trln-tenge-v-2021-godu.html>

РЫНОК:

922 млрд \$
Мировой объем
e-commerce

1 трлн тенге
Казахстанский объем
e-commerce

100 млн
планируемый
оборот

Как начать продавать?

1

Скачайте приложение
Kaspi Pay

2

Откройте счет
и подпишите документы
онлайн

3

Загрузите товары
и начните продавать



ОСНОВНЫЕ КОНКУРЕНТЫ:

	АвтоДЕМПИНГ цен КАСПИ	Управление товарами и остатками	Аналитика
https://lp.demetra.work/?r=buhonin	+	+	-
https://salescout.me	+	-	+
https://dass-market.com	+	+	-
https://libot.kz/	+	-	-
https://algatop.kz/	+	-	-



БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

- Подписная модель
- Первые 3 дня ДЕМО период

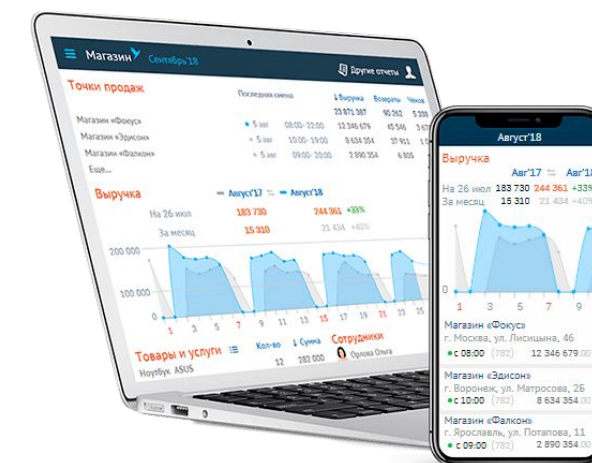
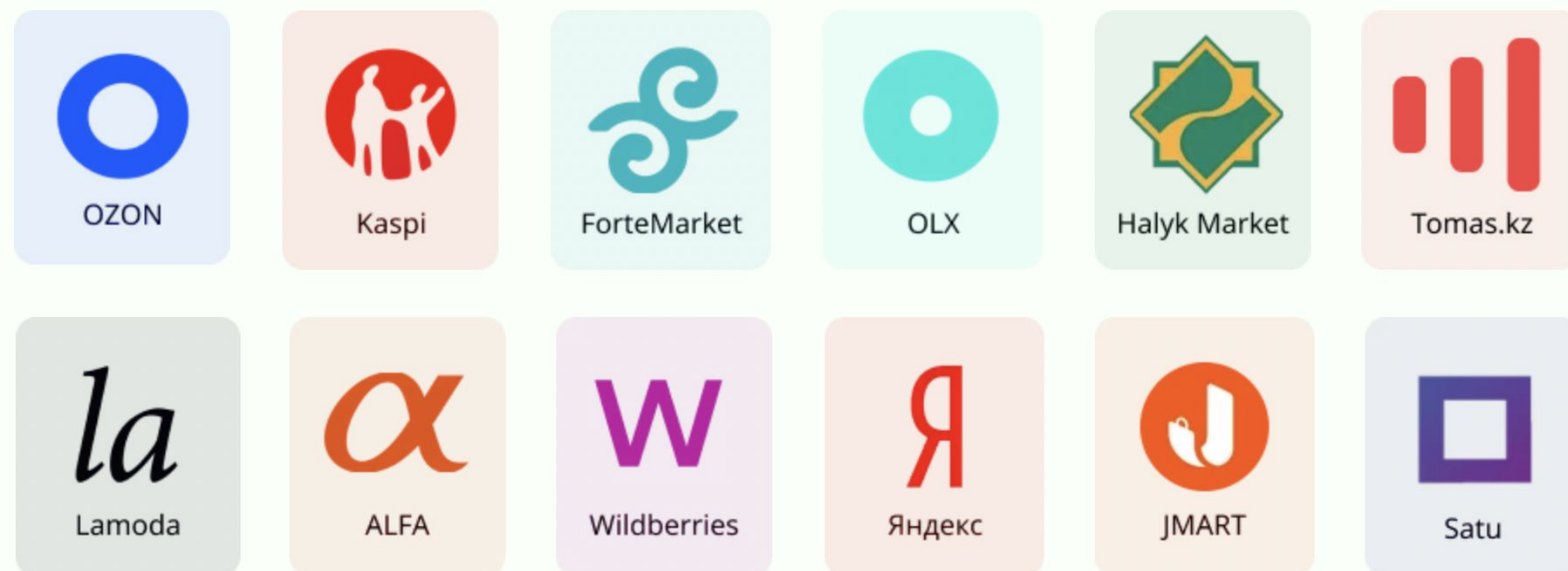


- Далее абонентская ежемесячная плата
- В планах включить до-продажи за счет дополнительных услуг



НАША ЦЕЛЬ:

Разработать онлайн-сервис для автоматизации продаж на всех маркетплейсах!



**АВТОдемпинг | Единое управление прайсом | Контроль остатков на складе
АВТО принятие заказов | Интеграция с поставщиками и т.д.**



НАША КОМАНДА:



Азат Мамыканов

Эксперт в области систематизации бизнес-процессов

В 2015 г "Национальной палатой предпринимателей",
был признан **лучшим Молодым предпринимателем в
сфере PR и Маркетинга**

Довёл до результата по маркетингу и продажам **более
200 компаний** Астаны, Алматы и Павлодара.

Основатель агентства автоматизации " **IT Dass
Solutions** "

4 года подряд "Золотой партнер БИТРИКС 24"

Работал с такими компаниями как Автосалон ВИРАЖ,
MINISO Казахстан, Keramo Marazzi



Дана Женіс

- **Эксперт по продажам**
- Довела до результата с нуля 2 отдела прода
- **2 года на руководящей должности Директор отдела продаж в компании ТОО «IBC GROUP»**
- Автор тренинга «Укрепление денежного фундамента»
- **ТОО «Lloyd Group»**



Рунис Хамидуллин

Очень коротко обо мне, у меня более 7 лет опыт работы в продажах: работал как продавцом-консультантом, менеджером по продажам, менеджером по работе с клиентами, также около года работал в консалтинговой компании по построению и развитию Отделов продаж.

За год потратил на своё образование 1,5 млн. тг. Проходил обучение на курсе "Скорость" Аяза Шабутдинова, обучался у таких тренеров как Ирина Вдовина, Максим Крючков и Елена Солженикина.

По Отделам продаж обучался у Айнур Рахимовой и Екатерины Уколовой.



Тимур

Senior Back end - разработчик

PHP (Laravel), PYTHON (Django), DART (Flutter),
JS (Vuejs) DEVELOPER

- **PHP – 7 year**
- **PYTHON – 1 year**
- **DART – 1 year**
- **JS – 3 year**

