



**ИНТЕРНЕТ-ПРОВАЙДЕР  
ДЛЯ ЧАСТНОГО СЕКТОРА**



# ОБО МНЕ

Тимур Мадариден

12-летний опыт в маркетинге и рекламе в телекоммуникациях (розничный и корпоративный бизнес)

Запустил три бренда на маркетплейсах Озон и Вайлдберриз

Большой опыт в организации публичных мероприятий и маркетинговых кампаний

inst: [\\_timeke\\_](#)

# ЦЕЛЬ

**СОЗДАТЬ КРУПНОГО РЕГИОНАЛЬНОГО  
ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОГО  
ПРОВАЙДЕРА С КОЛИЧЕСТВОМ АБОНЕНТОВ  
50 000 ДОМОХОЗЯЙСТВ**



# СУТЬ БИЗНЕСА

# НАШЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

# ТАРИФНЫЕ ПЛАНЫ

# КЛИЕНТЫ

# КОНКУРЕНТЫ

Проведение оптического интернета (100 Мбит/с) в крупные поселки от 3000 домохозяйств для последующего подключения юридических и физических лиц к созданной сети

Подключите быстрый интернет в частном доме **за те же деньги!**

Скорость 50 МБит/с - 6000 тенге в месяц  
Скорость 100 МБит/с - 10000 тенге в месяц

Физические и юридические лица, пользующиеся проводным ADSL-интернетом (медь, до 8 Мбит/с) или 4G-интернетом

1. Казахтелеком с проводным ADSL-интернетом (медь, до 8 Мбит/с)
2. 4G-интернет с беспроводного модема либо телефона

# ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ОБЛАСТИ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ

1. Алматинская (Узынагаш, Жандосово, Шамалган) 24000 домов
2. Акмолинская
3. Карагандинская
4. Павлодарская
5. Костанайская
6. Северо-Казахстанская

Для определения следующего региона для постройки сети предполагается поездка по оставшимся областям после постройки сети и подключений в Алматинской области

# КАКАЯ ПЕРСПЕКТИВА В БУДУЩЕМ

При наличии дополнительных инвестиций можно построить интернет-провайдера на **50 000 абонентов**

# КАК БУДЕТ ПРОХОДИТЬ ПРОЦЕСС СОЗДАНИЯ БИЗНЕСА?



## 1-й этап (2 недели)

Поиск поселка, проработка с акиматом, заключение меморандума с акиматом, подготовка разрешительных документов. Проверка спроса с помощью промоутеров

## 2-й этап (1,5 - 2 месяца)

Постройка сети на 2500-3000 абонентов (постройка серверной, протяжка оптических сетей по столбам)

## 3-й этап (2 года)

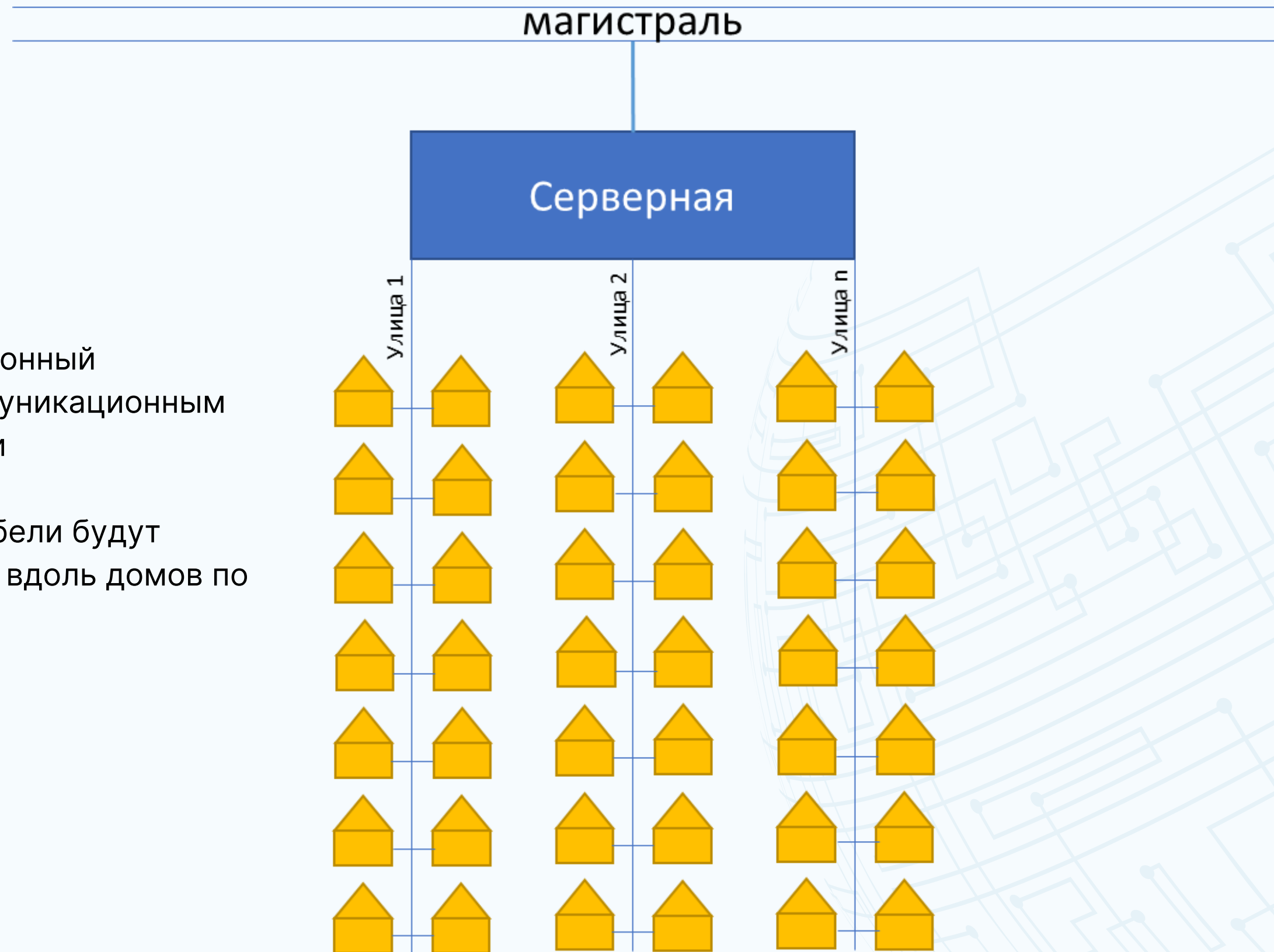
Подключение абонентов. Ожидается, что к интернету будет подключено около 2000 абонентов. Подключения проводятся бригадой из 3-х человек.

Количество подключений: 4 в день, 80 в месяц, 1000 в год, 2000 за 2 года. Бизнес-план и окупаемость считаются из количества подключений 2000 домохозяйств.

## 4-й этап

Поддержание работоспособности сети

# СХЕМА СЕТИ



1. Серверная - это 20-тонный контейнер с телекоммуникационным оборудованием внутри

2. Оптоволоконные кабели будут протянуты по столбам вдоль домов по каждой улице

**ТЕХНОЛОГИИ И ПОДХОДЫ**  
**ПРОВЕРЕНА ЛИ**  
**ТЕХНОЛОГИЯ**

**ПРОИЗВОДИТЕЛЬ  
ОБОРУДОВАНИЯ “HUAWEI”**  
ДЛЯ ПРОКЛАДКИ СЕТЕЙ  
ИСПОЛЬЗУЕТСЯ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ  
HUAWEI, ПРОВЕРЕННОЕ ВРЕМЕНЕМ, И,  
ОБЕСПЕЧИВАЮЩЕЕ ВЫСОКОЕ  
КАЧЕСТВА ОКАЗАНИЯ УСЛУГ  
АБОНЕНТАМ, И, СООТВЕТСТВЕННО,  
СНИЖАЮЩЕЕ ОТТОК ДО МИНИМУМА



**25.000**

**25 000 АБОНЕНТОВ ЧАСТНОГО СЕКТОРА**  
ПОДКЛЮЧЕНО С ПОМОЩЬЮ ДАННОГО  
ОБОРУДОВАНИЯ К ОПТОВОЛОКОННОМУ  
ИНТЕРНЕТУ В ТЕЧЕНИЕ ПОСЛЕДНИХ 4-Х ЛЕТ



## ТЕХНОЛОГИИ И ПОДХОДЫ

# СКОЛЬКО МЕГАБАЙТ В СРЕДНЕМ ПОТРЕБЛЯЕТ СЕМЬЯ?

Допустим, у абонента дома четыре смартфона, два ноутбука и 4K-телевизор. Тогда оптимальная скорость интернета для просмотра 4K-видео, игр, музыки и соцсетей — 54 Мбит/с.

Мы будем предлагать следующие тарифы:

- Скорость 50 МБит/с - 6000 тенге в месяц
- Скорость 100 МБит/с - 10000 тенге в месяц

Подключение 15000 тенге. Включает в себя  
инсталляционные работы и аренда модема

# ПОНЯТНЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН

	Кол-во абонентов	Инвестиции (млн.тг.)	Чистая прибыль				
			1 год (млн.тг.)	2 год (млн.тг.)	3 год (млн.тг.)	4 год (млн.тг.)	ИТОГО (млн.тг.)
1 село	2000	68,30	10,76	47,14	60,24	59,29	<b>177,43</b>
2 села	4000	136,60	21,51	94,29	120,48	118,58	<b>354,87</b>
3 села	6000	204,90	32,27	141,43	180,72	177,88	<b>532,30</b>
4 села	8000	273,20	43,03	188,58	240,97	237,17	<b>709,74</b>
5 сёл	10000	341,50	53,78	235,72	301,21	296,46	<b>887,17</b>
6 сёл	12000	409,80	64,54	282,86	361,45	355,75	<b>1 064,60</b>

расчет сделан по реалистичному сценарию развития

ДОП.ОПЦИИ

# ЧТО НЕ УЧТЕНО В БИЗНЕС-ПЛАНЕ

## Будут пользователи дорогого тарифа


Ожидается, что до 10% процентов пользователей подключатся на тариф 100Мбит/с за 10000 тенге. Это прирост дохода до 800 тыс. тг. в месяц или 9,6 млн. в год

## Будут подключаться юридические лица

Ожидается, что также будут подключатся юр. лица. Стоимость тарифа для юр.лиц будет составлять предварительно 20000-30000 тенге в месяц

## Будет пакет с ТВ

Есть рабочая договоренность с крупным оператором связи о предоставлении ТВ-пакета для продажи абонентам



# СКОЛЬКО ЧЕЛОВЕК НУЖНО ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ?



**ПОДКЛЮЧЕНИЕ К ИНТЕРНЕТУ**  
3 МОНТЕРА

**ПРИЕМ ЗАЯВОК, ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОРОВ**  
1 МЕНЕДЖЕР

**СБОР ЗАЯВОК**  
1 ПРОМОУТЕР

# КАК ДЕЛАЕТ ВЫБОР АБОНЕНТ?

ADSL-интернет до 8 МБит/с



- Низкая скорость
- Постоянные зависания
- Нет возможности смотреть ТВ
- Абон.плата 4500-6000 тенге в месяц

**RIGHT**

**WRONG**

**TOR 500**



- Высокая скорость
- Зависания очень редко
- Есть возможность смотреть ТВ и другие сервисы
- Абонплата 6000 тенге в месяц

Единоновременная плата  
15000 тенге  
(включает в себя стоимость  
модема, протяжка  
оптоволоконной линии до  
дома, настройка)

# МАРКЕТИНГ



Отсутствует необходимость выискивать целевую аудиторию для клиента, т.к. мы уже знаем где он живет. Нужно просто целенаправленно осуществлять прямой контакт с клиентом посредством обхода и обзвона

На разведкоробках и столбах можно размещать наклейки с информацией, что теперь в данном районе появился интернет 100 Мбит/с

# ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РОСТА ПРИБЫЛИ В БУДУЩЕМ



ПОДКЛЮЧЕНИЕ ПАКЕТА  
ТВ-КАНАЛОВ ЗА ДОП.ПЛАТУ (TVCOM,  
MEGOGO)

**Есть рабочая договоренность о  
покупке пакета ТВ-каналов у  
крупного оператора.  
Данное решение даст доп.  
доход и увеличит  
привлекательность для  
абонента**



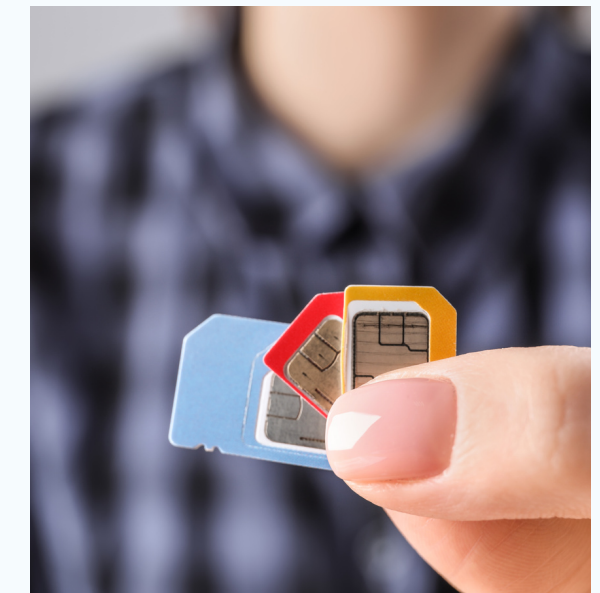
ПОДКЛЮЧЕНИЕ КАМЕР  
ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЯ



ПОДКЛЮЧЕНИЕ  
ОХРАННОЙ  
СИГНАЛИЗАЦИИ



ПОДКЛЮЧЕНИЕ УМНОГО  
ДОМА (ДАТЧИКИ  
ПРОТЕЧКИ ВОДЫ,  
ДАТЧИКИ ДЫМА, ДАТЧИКИ  
ДВИЖЕНИЯ)



ПОДКЛЮЧЕНИЕ SIM-КАРТ  
ДЛЯ ЖИТЕЛЕЙ ДОМА

# ПЛЮСЫ БИЗНЕСА



## СОЦИАЛЬНАЯ МИССИЯ

Улучшение условий жизни жителей поселков Казахстана!



## ПАССИВНЫЙ ДОХОД

Работа по подключению клиентов сети проводится только один раз и длится около 2-х лет. После бизнес превращается в почти пассивный доход



## ВОЗМОЖНОСТЬ УВЕЛИЧИТЬ СРЕДНИЙ ЧЕК

после подключения к интернету можно допродавать доп.услуг клиентам и тем самым увеличить средний чек



## НЕ НУЖНО ВКЛАДЫВАТЬ БОЛЬШИЕ СРЕДСТВА В МАРКЕТИНГ

т.к. мы точно будем знать где живет наш клиент и нужно будет просто целенаправленно общаться с ним напрямую



## НАЛАЖЕННАЯ СХЕМА

постройки и подключения абонентов, по которой уже подключено 25000 абонентов другим провайдером



## ОТСУТСТВИЕ СИЛЬНЫХ КОНКУРЕНТОВ

У тех что есть, скорость и стабильность соединения намного ниже



## ПАНДЕМИЯ НЕ СТРАШНА

Во время новой пандемии выручка будет расти



ГЛАВНЫЙ ВОПРОС В  
ЛЮБОМ БИЗНЕС-  
ПРОЕКТЕ:

СМОЖЕМ ЛИ МЫ

**ПРОДАТЬ ПРОДУКТ  
ПО ВЫГОДНОЙ ЦЕНЕ  
И В НУЖНОМ  
ОБЪЁМЕ?**

- ⊕ Наша абон.плата в месяц: 6000 тенге в месяц за 50 Мбит/с (стабильное соединение, новые модемы)
- ⊖ Цена конкурентов: 4500-6000 тенге в месяц за 8 Мбит/с (нестабильное соединение, постоянные обрывы и зависания, устаревшие модемы)

### **Мы будем знать всех потенциальных клиентов**

Не нужно их искать в общей массе широкой аудитории, таргетировать рекламу, делать холодные звонки. Мы точно знаем где живут наши 2500 абонентов и нужно просто прийти и предложить им продукт по такой же цене, но с улучшенными характеристиками. **И он в 90% случаев недоволен своим нынешним интернетом.**

Плата за подключение – 15000 тенге единовременно (включает качественный модем Хуавэй и стоимость работ за проведение оптики в дом). Стоимость подключения конкурентов от 30000 до 50000 тенге единовременно.



# ПОЧЕМУ СТОИТ ИНВЕСТИРОВАТЬ?

- ✓ **Минимальные риски невозврата средств.** Средства тратятся на проведение сети к абонентам. Есть риск слабых подключений. Но по данной технологии уже подключено 25000 абонентов в г.Шымкент и там количество абонентов всегда набиралось сколько планировалось. Также есть риск, того что другой оператор проведет оптику в данном районе, но это маловероятно, т.к. ему придется сильно демпинговать для того, чтобы отобрать клиентов, а это сильно повысит ему срок окупаемости. И к тому же в РК хватает поселков без оптики.
- ✓ **Реальная возможность построить прибыльный бизнес с минимальным участием инвестора**
- ✓ **Возможность продать бизнес крупному телекомоператору в дальнейшем**