

Бизнес-модель для инвестирования через долю

Суть предложения: Привлечение инвестиций в размере 40 млн тенге за 20% доли компании. На период окупаемости (18 месяцев) инвестору передаётся 80% от чистой прибыли компании, с полной возвратностью инвестиций за этот период. После достижения окупаемости доля составляет 20% от прибыли.

Цели инвестиций:

1. Расширение бизнеса:

- Закупка нового оборудования для увеличения производственных мощностей.
- Масштабирование бизнеса на новые регионы и рынки.

2. Маркетинг:

- Запуск масштабных рекламных кампаний для привлечения новых клиентов.
- Увеличение узнаваемости бренда на рынке.

3. Операционная поддержка:

- Расширение штата сотрудников.
 - Оптимизация процессов и улучшение логистики.
-

Финансовый прогноз на 18 месяцев

Показатель	1-6 мес	7-12 мес	13-18 мес	Итого за 18 мес
Выручка	24 млн	48 млн	72 млн	144 млн
Себестоимость услуг	12 млн	24 млн	36 млн	72 млн
Операционные расходы	4 млн	6 млн	8 млн	18 млн
Чистая прибыль	8 млн	18 млн	28 млн	54 млн

Выплаты инвестору на период окупаемости:

- **Чистая прибыль за 18 месяцев:** 54 млн тенге.
- **Выплаты инвестору (80% от чистой прибыли):** 43,2 млн тенге.
- **Возврат инвестиций:** Полностью покрывается за счёт 80% чистой прибыли.

- **Оставшаяся сумма прибыли компании:** 10,8 млн тенге.

Выплаты после периода окупаемости:

- Инвестор получает 20% от чистой прибыли.
 - Пример: Если ежемесячная прибыль составляет 6 млн тенге, инвестор получает 1,2 млн тенге.
-

Преимущества для инвестора:

1. **Полный возврат инвестиций за 18 месяцев:** Окупаемость обеспечивается высоким процентом от чистой прибыли.
 2. **Долгосрочная выгода:** 20% от прибыли компании после периода окупаемости.
 3. **Прозрачность:** Полная финансовая отчётность и контроль за движением средств.
 4. **Растущий рынок:** Участие в перспективной и быстроразвивающейся компании.
-

 **Инвестируйте в растущий бизнес и получите полный возврат средств за 18 месяцев!**