



Kinderly
play & learn

**ДЕТСКИЙ ЦЕНТР РАЗВИТИЯ
И ДЕТСКИЙ САД**



ЦЕНТР РАЗВИТИЯ И САД KINDERLY

Франшиза Kinderly - отличный старт Вашего собственного бизнеса.



Основное направление – это обучение детей в возрасте от 2 до 6 лет.

Развитие идёт по авторской методике в игровой форме.



Цель организации Сети Франчайзинговых Центров “Kinderly” – это взрывной рост узнаваемости бренда и популяризация для увеличения среднего чека и заработка всех партнеров.



Франшиза идеально подходит и для тех, кто только собирается открыть детский центр, и для действующих центров, испытывающих проблемы с маркетингом и рекламой.

С НАМИ ОТКРЫТЬ СВОЕ ДЕЛО ЛЕГКО, ПРОСТО И С МИНИМАЛЬНЫМИ РИСКАМИ!

Преимущество нашей франшизы детально описано в следующих слайдах.

ЛУЧШИЕ УСЛОВИЯ НА РЫНКЕ!



Первоначальный
взнос 3 000 000 тг.



Роялти 40 000 тг.



Инвестиции
от 5 000 000
до 10 000 000 тг.



Срок окупаемости
~6 месяца



Срок запуска
~30 дней



Полное сопровождение
на всех этапах запуска
и ведения бизнеса



Чистая прибыль
от 2 000 000 тг. в месяц



Маркетинговая
поддержка



ПРЕИМУЩЕСТВА ФРАНШИЗЫ

ПРЕИМУЩЕСТВА ФРАНШИЗЫ

- УНИКАЛЬНАЯ МЕТОДИКА

Наша методика основана на комплексном сочетании мировых известных программ обучения (Монтессори, Зайцев, Доман, Железновы).

Обучение ведется на 3х языках в игровой форме.

Системы мотиваций и поощрений для детей. Много интересных “фишек”.

- ТРЕНД НА ЭКОЛОГИЧНОСТЬ И БЕЗОПАСНОСТЬ

Безопасность и экологичность детских центров Kinderly - это одно из основных преимуществ Kinderly перед конкурентами.

- СИСТЕМА МАРКЕТИНГА

Вы получаете профессионально разработанный фирменный стиль, вывески, указатели, веб сайт и самые передовые инструменты маркетинга, помошь в организации интернет-маркетинга в вашем регионе.

Наш маркетинг гарантировано приведет Вам клиентов. Недорого!

– ВСЕСТОРОННЯЯ ПОДДЕРЖКА ФРАНЧАЙЗИ.

Цель нашей франчайзинговой сети - создать самое сильное комьюнити, которое поможет каждому франчайзи развивать свой бизнес и увеличивать прибыль. Именно поэтому мы готовы помогать и поддерживать каждого участника нашей Франчайзинговой сети.

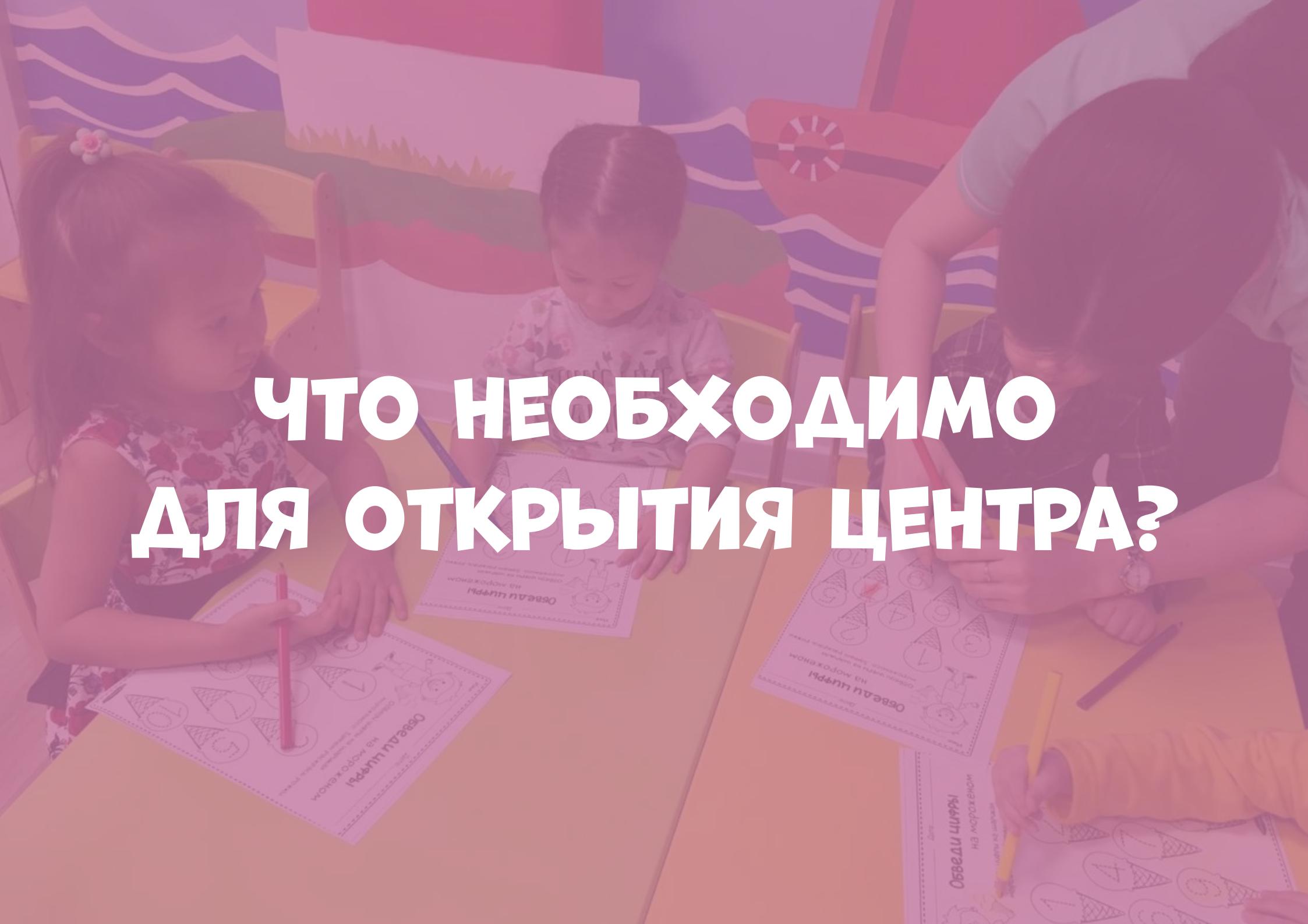
– ПОМОЩЬ В ОРГАНИЗАЦИИ ВАШЕГО ЦЕНТРА.

Наработанная база поставщиков позволит открыть Центр в короткие сроки. Налажены контакты производителей безопасной детской мебели, склад фирменных детских игрушек, первоклассная типография.

– ВЕБИНАРЫ И ЗАКРЫТЫЕ ЧАТЫ ДЛЯ ОБМЕНА ОПЫТОМ.

Проведение ежемесячных вебинаров дает возможность получать самую актуальную информацию по организации бизнес – процессов и ведению учебных занятий. Сильное комьюнити - залог успешного бизнеса!

Приобретая франшизу Kinderly, вы становитесь членом закрытого общества предпринимателей и получаете возможность общаться в специальных чатах с опытными специалистами, работающими в области развития детей

A group of children are sitting around a table, focused on coloring worksheets. The worksheets feature various ice cream cones with numbers and letters on them. The children are using colored pencils to fill in the designs. The background shows a colorful, abstract mural of waves and shapes.

ЧТО НЕОБХОДИМО ДЛЯ ОТКРЫТИЯ ЦЕНТРА?

СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ ПРЕДЕЛЬНО МАЛА!

Несмотря на это мы ведем строгий отбор и контроль франчайзи.

Это сделано для того, чтобы собрать комьюнити из тех людей, которые готовы предоставлять исключительно качественный сервис, соответствовать установленным требованиям сети и осознавать ответственность за продвижение и развитие бренда перед всеми участниками!

Весь этот комплекс преимуществ гарантирует быструю окупаемость Ваших инвестиций и возможность получать постоянно растущую прибыль уже после первых месяцев работы.

ОБРАЗОВАНИЕ ДЕТЕЙ - ЭТО РЕСУРС, КОТОРЫЙ АКТУАЛЕН ВСЕГДА.

Начните свой путь к успеху вместе с Центром Детского Развития “Kinderly”!

ЧТО НЕОБХОДИМО ДЛЯ ОТКРЫТИЯ ДЕТСКОГО ЦЕНТРА РАЗВИТИЯ “KINDERLY”?

ПОМЕЩЕНИЕ от 130 кв.м.

Подойдут помещения на первом этаже с отдельной входной группой, кабинеты в бизнес центрах, помещения в торговых центрах.

ИГРОВОЕ ОСНАЩЕНИЕ

Мы помогаем полностью укомплектовать кабинеты для проведения занятий с детьми всех возрастных групп.

МЕБЕЛЬ ДЛЯ КЛАССА

Детские столы и стулья.
Стеллажи.
Шкафы для педагогов.

МЕБЕЛЬ ДЛЯ РЕСЕПШЕН

Стойка для офис менеджера.

МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОЖИДАНИЯ:

Диван или банкетки.
Шкаф для одежды.

ВЫВЕСКА НАД РЕСЕПШЕНОМ И НА ВХОДНОЙ ГРУППЕ

ПЕРСОНАЛ:

Педагоги, офис-менеджер,
уборщица, директор.



ПРИМЕР ОФОРМЛЕНИЯ ЦЕНТРА

ЯРКИЕ ЦВЕТОВЫЕ РЕШЕНИЯ –
являются визитной карточкой Центра Kinderly.
При этом мы не стремимся заполнить всё
свободное пространство цветными элементами.

В Kinderly дети наслаждаются занимательными
рисунками на стенах, яркой, безопасной детской
мебелью и подвесными игрушками. Центр
оформляется только с использованием безопасных
и натуральных материалов!



СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ

Первоначальный (Паушальный) взнос
фиксированный для Всех регионов:

от 2 до 3 млн. тг.

Роялти (ежемесячный взнос):

40 000 тг.

**ЗАПУСТИТЬ СВОЙ СОБСТВЕННЫЙ БИЗНЕС ПОД БРЕНДОМ
“KINDERLY” СЕГОДНЯ - ВЫГОДНЕЕ ВСЕГО!**

С ростом сети, паушальный взнос для новых участников
будет увеличиваться пропорционально количеству действующих франчайзи.

ИНВЕСТИЦИИ ДЛЯ ОТКРЫТИЯ

Аренда помещения	возможны “каникулы” на время ремонта	От \$500 до \$2500
Ремонт	зависит от помещения	~\$2000
Мебель	детские столы и стулья, стеллажи, тумбы, зона ресепшен, шкафы для одежды	\$2000 - \$5000
Игрушки	детские игрушки для всех возрастных групп, качественные.	\$1000
Оргтехника	компьютер, принтер Зв1	\$1000
Реклама и маркетинг	вывески, полиграфия и реклама для быстрого набора групп	\$500 - 1500
Безопасность	видеонаблюдение, СКУД, пожаротушители, охранная сигнализация	\$1000
Прочие расходы	канцтовары, клининг и пр.	\$500

ИТОГО:

ОТ \$8000 ДО \$15000



РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ БИЗНЕСА

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ БИЗНЕСА

Учитывая наш собственный опыт работы, оптимальный формат Центра включает в себя помещение, не менее 120 кв.м, и персонал, состоящий из: 1 директора, 3 педагогов, 1 менеджера, 1 няня и 1 уборщицы.

Финансовая модель определяется из основных показателей: выручка и расходы.

Ежемесячные расходы и доход могут отличаться.

Зависит от: региона, опыта деятельности руководителя, а также количества факультативных занятий, проведения доп. мероприятий и группы выходного дня.

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ ДЕТСКОГО ЦЕНТРА РАЗВИТИЯ РАССЧИТАНА НА ГОРОД ЧИСЛЕННОСТЬЮ В 1 МЛН. ЧЕЛОВЕК*

ВЫРУЧКА

при условии, что:

- в Центре работают 3 кабинета
- по 3 группы мини-сада до обеда и после, по 8 человек в каждой.
- 3 доп. факультативных предмета.

Общая выручка = \$8928. В том числе:

Мини-сад: 48 учен.*\$166 = \$7968

Факультативы: 32 учен. * \$30 = \$960

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ РАСХОДЫ

- аренда – \$1500
- зарплата (20% от выручки) – \$1680
- налоги – \$250
- реклама – \$100
- канцелярские и быт. расходы – \$100

Всего расходов – \$3630

Возврат инвестиций – 7 месяцев

Рентабельность – 213% за год

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ \$5300 В МЕСЯЦ

* на указанные показатели Центр выходит к 5-му месяцу работы.

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ ДЕТСКОГО САДА РАССЧИТАНА НА ГОРОД ЧИСЛЕННОСТЬЮ В 1 МЛН. ЧЕЛОВЕК*

ВЫРУЧКА

при условии, что:

- в Саде работает 3 кабинета
- 3 группы по 12 человек в каждой.

Общая выручка = \$12 350

В том числе:

36 учен. * \$300 = \$10 800

Субсидия 36 * \$43 = \$1 550

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ \$5650 В МЕСЯЦ

* на указанные показатели Центр выходит к 5-му месяцу работы.

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ РАСХОДЫ

- аренда – \$2 000
- зарплата – \$3 200
- налоги – \$300
- реклама – \$100
- канцелярские и быт. расходы – \$100
- питание – \$1000

Всего расходов – \$6 700

Возврат инвестиций – 7 месяцев

Рентабельность – 213% за год

A vibrant indoor playground scene. In the foreground, a young child in a yellow shirt and orange pants stands near a large green and yellow ball pit. To the right, another child plays with a toy truck. In the background, several adults in green shirts are supervising groups of children. The walls are decorated with colorful murals of animals and landscapes.

ЧТО ВХОДИТ В ПАКЕТ ФРАНШИЗЫ

В ПАКЕТ ФРАНШИЗЫ ВХОДИТ:

- 1** Помощь в организации бизнеса
- 2** Помощь в подборе помещения
- 3** Помощь в подборе кадров
- 4** Обучение руководителя и педагогов методике преподавания
- 5** Обучение продажам и маркетингу
- 6** Методические материалы для обучения в электронном виде
- 7** Бренд-бук и рекламные материалы
- 8** Сайт по аналогии Kinderly-astana.kz и продвижение в вашем городе
- 9** Вебинары для педагогов и полезные материалы
- 10** Доступ к закрытому комьюнити для обмена опытом и полезной информацией.

ТРЕБОВАНИЯ К ФРАНЧАЙЗИ:

- 1 Самое важное - любовь к детям, стремление создать комфортный и безопасный детский центр;**
- 2 Наличие инвестиционных и оборотных средств;**
- 3 Принцип честного и открытого ведения бизнеса по отношению ко всем участникам франчайзинговой сети;**
- 4 Стремление стать частью команды, продвигать новые стандарты в образовании на своем рынке;**

ТРЕБОВАНИЯ К ПОМЕЩЕНИЮ:

- 1** Расположение в густонаселенном спальном районе города;
- 2** Площадь от 130м²;
- 3** 1ый этаж, желательно наличие пандуса для колясок;
- 4** Теплое помещение, хорошо проветриваемое;
- 5** Наличие окон, уровень первого этажа (не подвал);
- 6** Желательно наличие тамбура для хранения колясок.