
DISTRICT 14

БИЗНЕС ПЛАН

Презентация

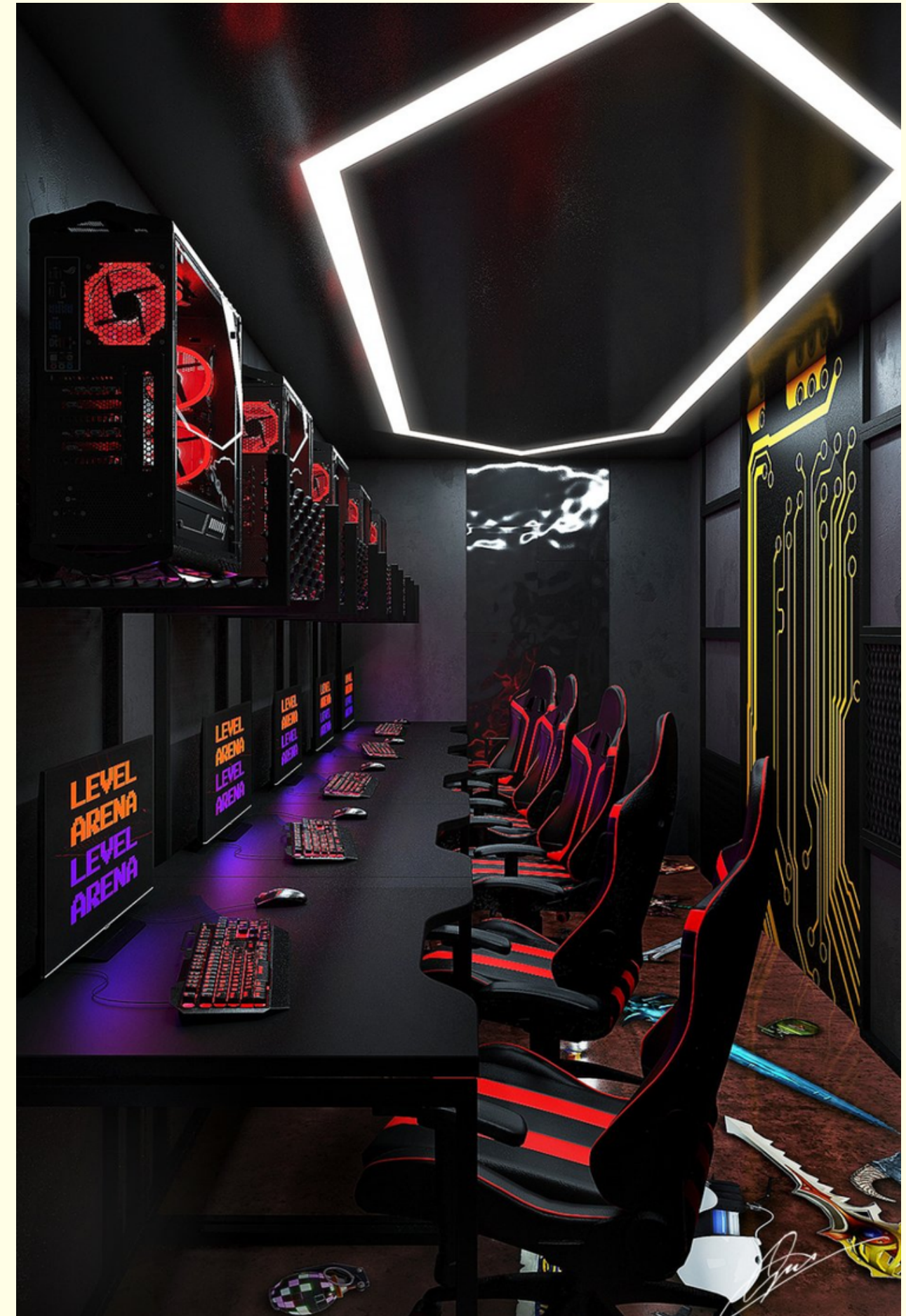
РЕЗЮМЕ



Наименование компании	ИП «Мергалымов». Компьютерный клуб "Disctrit 14"
ФИО контактного лица	Мергалымов Альдияр Ардакович
Телефон	+7 776 011 11 38
Электронная почта	Mergalymov.bu@gmail.com

ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

Концепция проекта предусматривает открытие компьютерного клуба в городе Экибастуз. В услуги компьютерного клуба будет входить предоставление доступа к сети Интернет. Потенциальными клиентами компьютерного клуба выступают как школьники, проявляющие интерес к сетевым играм и работе в интернете, так и взрослое население, заинтересованное в работе на компьютере. В настоящее время все большее количество молодых людей играют в сетевые игры. И не у всех людей предоставляется возможность играть дома на мощном для игр ПК. Многие из них предпочитают собираться командами в одном месте. Благодаря этому компьютерные клубы так востребованы. Несмотря на это в городах наблюдается дефицит компьютерных клубов. При этом спрос на компьютерные игры и клубы постоянно увеличивается. В рамках настоящего проекта планируется следующий режим работы клуба: с 10:00 до 21:00 часов (дневной) и 22:00 до 07:00 (ночной) без перерыва и выходных. Учитывая запланированные в настоящем бизнес-плане обороты предприятия, рекомендуется осуществлять деятельность в рамках индивидуального предпринимателя на упрощенном режиме.





ЦЕЛЬ БИЗНЕС ПЛАНА:

1. Привлечение инвестиции в компьютерный клуб.
2. Обосновать прибыльность и рентабельность инвестиционного проекта.
3. Получение прибыли для дальнейшего увеличения и расширения услуг.
4. Удовлетворение спроса на данный виды услуг.
Виды деятельности - оказание компьютерных услуг.
5. Заявить о себе на региональном рынке
6. В будущем открыть новые арены в соседних городах

ОБЩАЯ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА

40 000 000 ТГ

Срок окупаемости : 12-18 месяцев

Условия работы: оговаривается при встрече (все оборудование идет в залог на имя инвестора)

В течении 1.5-2 лет вернуть 40 000 000 тенге, и еще в течении 1.5-2 лет выкупить клуб за 40 000 000 тенге.

СЕГМЕНТИРОВАНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ



ПОДРОСТКИ

14-17 лет

МОЛОДЫЕ ЛЮДИ

18-25 лет

ВЗРОСЛЫЕ

26-40 лет

Наши конкуренты

SK

Маленькое помещение , нет оформления, нет рекламы ,нет отдельной VIP кабины, слабый интернет, нет вентиляции, нет освещения (темно, глаза болят)

MVP

Маленькое помещение, нет VIP кабины, всего 10 компьютеров, нет рекламы и аккаунтов в соц сетях, плохое месторасположение клуба

SKILL

Работает время от времени, слишком маленькое помещение , нет VIP кабины и всего 10 компьютеров (1 не всегда работает)

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА

ТОПОВОЕ ЖЕЛЕЗО (ПК)
НАШИ КОМПЬЮТЕРЫ (ОБЩИЙ ЗАЛ ,VIP
ЗАЛ) НАМНОГО МОЩНЕЕ ЧЕМ У
КОНКУРЕНТОВ, ЛИЦЕНЗИРОВАННОЕ ПО

ОФОРМЛЕНИЕ КЛУБА, РЕМОНТ,
ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ОБЛУЖИВАНИЯ,
ПРОСТОРНОЕ ПОМЕЩЕНИЕ ~120-150
КВАДРАТОВ, АТМОСФЕРА.

РЕГУЛЯРНЫЕ ТУРНИРЫ, ВЫВОД НОВОГО
ПОКОЛЕНИЯ ГЕЙМЕРОВ НА УРОВЕНЬ
РК. ПРОДВИЖЕНИЕ БИЗНЕСА НЕ РАДИ
ДЕНЕГ, А РАДИ РАЗВИТИЯ ОБЛАСТИ КАК
ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И
СПОРТА.

То чего нет у конкурентов, а будет у нас

КНОПКА ВЫЗОВА АДМИНИСТРАТОРА

На каждом столе будет кнопка, по нажатию администратор будет знать какой стол вызывает. Для продления времени, для покупки что то из бара, позволяет клиенту не вставая с места сделать заказ.

РОЗЫГРЫШИ, КОНКУРСЫ

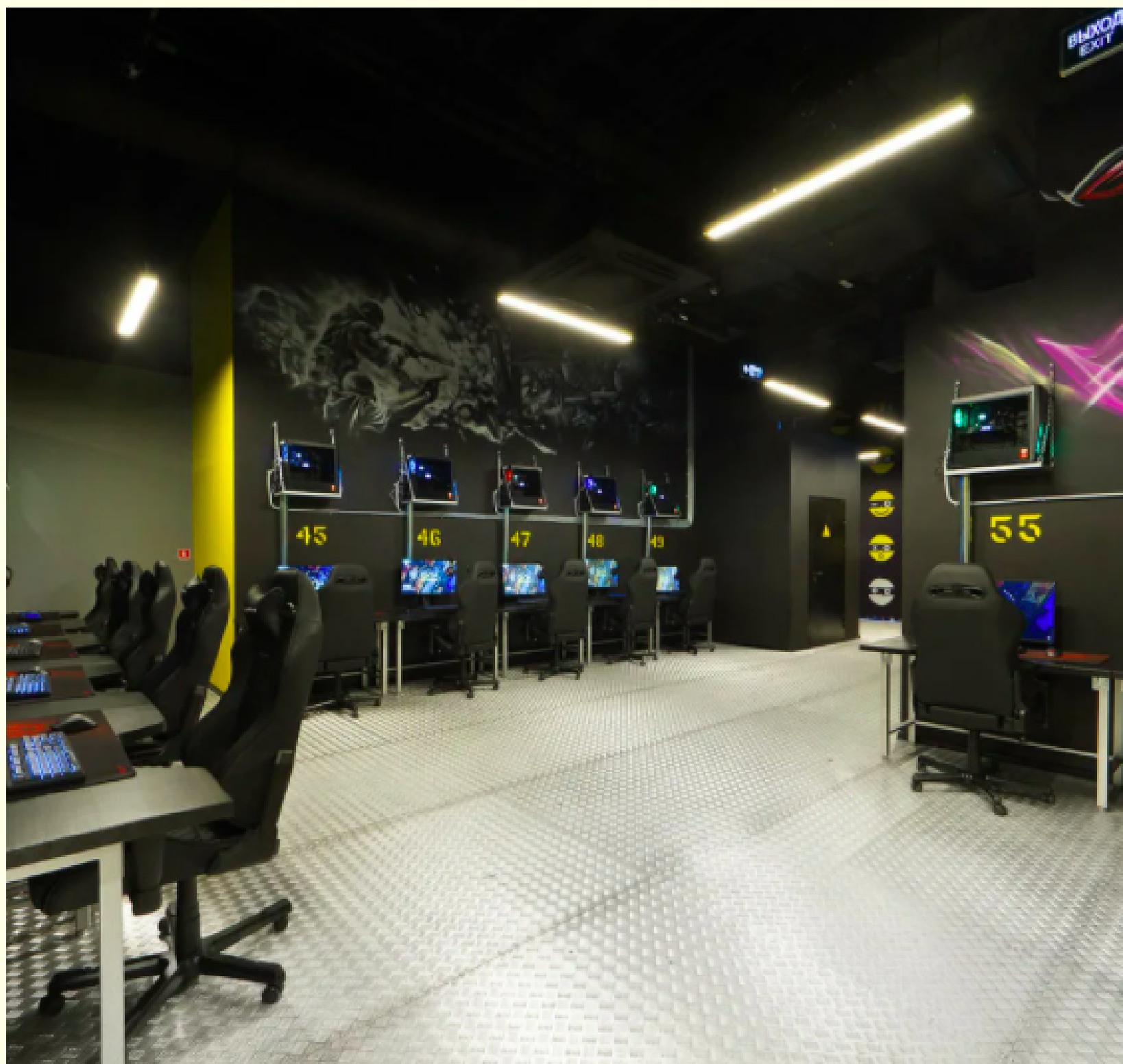
Для привлечения дополнительной аудитории и набрать подписчиков в соц сетях.

LOUNGE ZONE

Дополнительное место для просмотра турнирных игр, трансляции наших турниров, играть в настольные игры (будет диванчик с креслом, стол и с большим телевизором)

TELEGRAM БОТ ДЛЯ БРОНИРОВАНИЯ

Создам отдельный телеграм бот. что бы клиент мог заранее забронировать компьютер.



Проведенный мною анализ конкурентов

Неделю наблюдал за конкурентами, могу выделить комп. клуб SK, потому что там посещаемость самое большее. При том, что у ребят слабый интернет, плохое освещение, тесно и очень жарко (нет вентиляции и вытяжки), но посещаемость днем почти 65%, вечером больше и по выходным 100% посадка. Это говорит о том, что у людей нет выбора, спрос большой, а предложения мало, поэтому клиентам приходится играть при таких условиях. Если для клиента создать все условия для комфортного времяпровождения, я уверен они выберут нас. Я как раз таки хочу создать те самые условия для клиента, я 5 лет работал в сфере услуг и в компьютерных клубах и знаю как это сделать!

УНИКАЛЬНОСТЬ СОЦ СЕТЕЙ

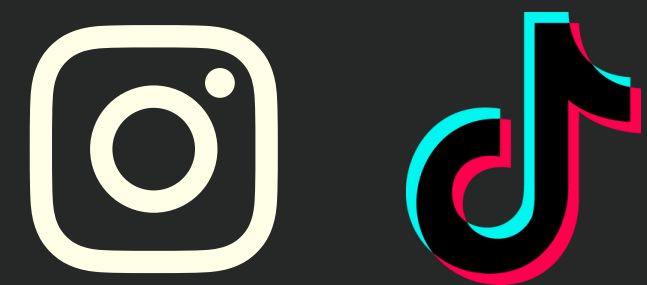


YOUTUBE

Первое мое преимущество молодость и понимание потребителя. Я знаю как думает нынешняя молодёжь и готов дать им , то чего они хотят. Хочу создать Ютуб канал для привлечение еще больше аудитории, плюс просмотры и развития канала для дальнейшей работы в сфере. Есть опыт в киберспорте , играл в видеоигры более 10 лет и участвовал на турнирах, проводил время в компьютерных клубах.

КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО БИЗНЕСА И СПОСОБЫ ПРОДВИЖЕНИЯ УСЛУГ

БОЛЕЕ МОЩНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, БОЛЬШОЙ ВЫБОР ИГРОВОЙ БИБЛИОТЕКИ. ИГРОВАЯ АТМОСФЕРА. СОВРЕМЕННЫЕ ИГРЫ. ПРОВЕДЕНИЕ ТУРНИРОВ СРЕДИ МОЛОДЕЖИ ГОРОДА, В ТАКИХ ДИСЦИПЛИНАХ КАК DOTA 2, COUNTER STRIKE. В ЦЕЛЯХ ПРОЕКТА ДАЛЬНЕЙШЕЕ РАЗВИТИЕ И ВЫХОД НА КИБЕР АРЕНУ СНГ. СПОСОБЫ ПРОДВИЖЕНИЯ УСЛУГ - РЕКЛАМА В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ И ТРАНСЛЯЦИЯ ГОРОДСКИХ ТУРНИРОВ НА ВИДЕОСТРИМИНГОВЫХ ПЛОЩАДКАХ TWITCH И YOUTUBE



INST/TIKTOK

Проанализировав рынок в городе, заметил что у клубов нет качественного аккаунта в данных соц сетях. Веду не соответствующим образом или вовсе не веду. Мое преимущество в том что есть опыт в введении инстаграм страниц , оформление , снимать контент (Reels) и видео для TikTok канала. Проводить опрос у целевой аудитории, проводить конкурсы, розыгрыши, турниры. Также буду не просто продвигать бизнес аккаунт, а некое место для коммуникации людей , которые интересуются компьютерным геймингом, тем самым создавая сообщество.

СРОК ЗАПУСКА:

**1-1.5 месяца на ремонт/закуп и
установка оборудования.
Начало работы клуба: 1 июня.**

ТАРИФЫ

1 ЧАС (ОБЩИЙ
ЗАЛ)

1 час - 500 тенге

1 ЧАС (VIP
ЗАЛ)

1 час - 800 тенге

ПАКЕТ 2+1
(ОБЩИЙ ЗАЛ)

1 час - 1000 тенге

ПАКЕТ 2+1 (VIP
ЗАЛ)

1 час - 1600 тенге

НОЧНОЙ
ТАРИФ (23:00 -
07:00)

1400 тенге