



**tendercom.kz**

# Портал частных закупок

Автоматизированная платформа коммерческих закупок  
для любых заказчиков и поставщиков





# Возможности портала



# Главный функционал

## Открытый конкурс

Объявляется конкурс с указанием максимальной цены заказчика. Участники прикрепляют требуемые документы и свою цену. Выигрывает тот, кто соответствует требованиям и указал наименьшую цену.

## Запрос цен

Создаётся объявление с запросом ценовых предложений на необходимые товары, работы или услуги. Заинтересованные поставщики отправляют свои предложения. Заказчик в итоге сам выбирает наилучшее предложение из всех.

## Аукцион на понижение

Объявляются торги с указанием шага понижения. Участники видят новую цену и торгуются между собой, понижая стоимость. Выигрывает тот участник, после которого никто не снизил цену.



# Что даёт портал

## Заказчикам:

- Реальную экономию бюджета до 70%
- Закупки на своих условиях
- Выбор требований к поставщикам
- Прозрачность проведения закупа
- Автоматизацию процесса закупа

## Поставщикам:

- Неограниченные продажи ТРУ
- Возможность указания своих цен
- Равный доступ и честную конкуренцию
- Выбор только интересных конкурсов
- Получение крупных контрактов



# Потенциал проекта



# РЫНОК

Для понимания масштабов перспектив необходимо знать объём рынка госзакупок, а также участников этого рынка

Действующих субъектов МСБ в Казахстане:

- более 2 миллионов.

Ежегодный объём государственных закупок:

- 6,1 триллионов тенге.

Ежегодный объём закупок нацкомпаний:

- 3,6 триллионов тенге.

Ежегодный объём закупок недропользователей:

- 3,4 триллионов тенге.



# Выводы

Охват рынка возможен, если есть оцифрованные цели, рабочие инструменты, бюджет на развитие и организованная команда

- Общий объем закупок (не считая коммерческих сделок) более **13 триллионов тенге**.
- Участников закупок в среднем **500 тысяч компаний**.
- **75% из них** после победы в тендере тоже **нуждаются в поставщиках** и субподрядчиках
- Это более **9 триллионов тенге**, которые можно проводить на данном портале.
- Если взять хотя бы **10%** этого рынка, то это годовой оборот около **1 триллиона тенге**.
- При комиссии хотя бы **0.5 %** можно заработать в среднем до **5 миллиардов тенге в год (11 миллионов долларов)**.



# Почему именно tendercom.kz

- Готовый портал электронных закупок
- 60 млн тг вложено в разработку
- 5 лет надежной работы
- 1200 компаний участников
- 20 млрд тг годовой оборот
- Все достижения без рекламы
- Можно уже завтра зарабатывать





# Стоимость и окупаемость

- 60 млн тенге без торга
- срок окупаемости 3-6 месяцев
- 200 000 тенге абон плата в год
- надо всего лишь 300 пользователей чтобы окупить вложения
- разработка нового портала займет 12 месяцев и также выйдет 60 млн тенге
- 1000 пользователей дадут 200 млн ежегодно



# Последнее

Важен не сам инструмент портала [tendercom.kz](http://tendercom.kz), а то, какие возможности он даёт своему владельцу.





“Муж и вождь не упускает  
счастливого случая и подчиняет его  
своим замыслам”

---

– Тит Ливий, древнеримский историк

# Спасибо

+7 701 555 4220

Талгат Кабимолдин

Insta: @kabimoldintalgat

ктоха78@gmail.com

www.tendercom.kz

