



PANGEA KZ

Туристическая компания из Караганды



О КОМПАНИИ

- Вид деятельности: организация активных групповых туров по Казахстану длительностью от 1 до 3-х дней
- Направления: Боровое, Каркаралинск, Баянауыл, Зеренда, Кентские горы, Астана, Алматы, Шымкент, Туркестан, Балхаш, Бектау-Ата, Иссык-Куль, Алаколь, Узбекистан
- На рынке с 2021 года
Обслужено: 15 000 + туристов
Проведено: 400 + туров
- Разработано: 10 авторских маршрутов по всему Казахстану
В команде: 20 + обученных сотрудников



ЦИФРЫ

Год	Выручка	Прибыль	Кол-во туристов	Кол-во туров
	0	0	0	0
2021	28330827	7335326	2888	92
2022	80171628	13487341	4687	178
2023	71547575	9328055	3722	118
Итого	180050030	30150722	11297	388

- **Маржинальность: 17-20%**
Рентабельность: 17%



ЦИФРЫ

месяц	количество туров	количество туристов	выручка	прибыль	год
март	7	128	5146610	185775	2023
апрель	9	218	3554300	642367	2023
май	33	1022	18968150	3123057	2023
июнь	27	804	14434055	1930208	2023
июль	26	877	17755150	2335156	2023
август	21	688	9682700	1529029	2023
сентябрь	10	212	2610700	475493	2023

● Показатели по месяцам сезона 2023 года



ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ НА 2024 ГОД

	Комментарий	Базовое знач.	03.2024	04.2024	05.2024	06.2024	07.2024	08.2024	09.2024	10.2024	11.2024	12.2024
Поступления (за вычетом затрат)	грязная прибыль											
Тур в Каркаралинск		207 555	622 665	622 665	830 220	830 220	830 220	622 665	415 110			
Тур в Боровое		153 700	730 100	730 100	1 018 300	883 800	1 152 800	864 600	307 400			614 800
Тур в Баянауыл		191 975	575 925	575 925	1 008 800	928 500	1 249 700	816 825	383 950			
Тур в Астану		165 400	496 200	496 200	661 600	661 600	661 600	496 200	330 800			
Тур в Алматы		381 000	762 000	762 000	1 524 000	1 524 000	1 524 000	1 143 000	762 000	762 000	762 000	1 143 000
Тур в Шымкент+Туркестан		236 300	472 600	472 600	945 200				708 900	945 200	472 600	
Тур в Балхаш		278 000				834 000	1 112 000	834 000				
Тур в Узбекистан		230 000	460 000	460 000	920 000	920 000	920 000	690 000	690 000	690 000	460 000	
Индивидуальные заказы (B2B)		250 000			3000000	2 500 000	1 000 000					
Комиссия за продажу туров Fenix Tour												
ИТОГО		2 093 930	4 119 490	4 119 490	9 908 120	9 082 120	8 450 320	5 467 290	3 598 160	2 397 200	1 694 600	1 757 800
Расходы												
Аренда офиса		82 000										
Аренда складского помещения		36 000	25 000	25 000	25 000	25 000	25 000	25 000	25 000	25 000	25 000	25 000
CRM система	телефония, виджет ватсап,	40007	40 007	40 007	40 007	40 007	40 007	40 007	40 007	40 007	40 007	40 007
Зарплата менеджера по продажам			600 000	600 000	600 000	600 000	600 000	600 000	600 000	300 000	150 000	
Зарплата SMM-менеджера		150 000	150 000	150 000	150 000	150 000	150 000	150 000	150 000			
Зарплата маркетолога												
Зарплата организатора		70 000	164 780	164 780	396 325	363 285	338 013	218 692	143 926	95 888	67 784	70 312
Офис содержание	Мелкие расходы офиса	13 500										
Налоги ИП	ежемесячные за ИП + за 1 сои	27 916	27916	27916	27916	27916	27916	27916	27916	27916	27916	27916
Расчетный счет		1 950	1950	1950	1950	1950	1950	1950	1950	1950	1950	1950
Услуги бухгалтера		10 000						20000				
Маркетинг ежемес		100 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	100 000	100 000	100 000	100 000
Налог подоходный 3%			602 613	602 613	1 119 918	1 128 888	1 365 594	980 667	566 157	453 156	329 658	287 160
ИТОГО		531 373	1 812 266	1 812 266	2 561 116	2 537 046	2 748 480	2 264 232	1 654 956	1 043 917	742 315	552 345
Прибыль			2 307 224	2 307 224	7 347 004	6 545 074	5 701 840	3 203 058	1 943 204	1 353 283	952 285	1 205 455



ПРЕИМУЩЕСТВА

- Лидеры в городе Караганды (слабая конкуренция даже в сезон)
- Лояльная база клиентов с высоким процентом возвращения
- 98% отзывов - положительные (высокий сервис, уровень подготовки гидов, реальность лучше ожидания или совпала, уровень организации)
- Доверие со стороны корпоративных клиентов (KAZAKHMYC, KAZDREAM, LARGO MEDIA, Астана Теплотранзит, АО Шубарколь комир, Профсоюзные организации города Караганды и Карагандинской области)



ПАКЕТ 1

ЦЕНА: 25 000 000 ТГ

ОКУПАЕМОСТЬ: 1 СЕЗОН

- CRM система с клиентской базой – АМО CRM
 - Нарботанная клиентская база в отдельном файле 13000 контактов
 - Страница в Instagram – 27 000 живых подписчиков
 - 10+ готовых программ туров, разработанные и проверенные авторские маршруты
 - Полный комплект походного снаряжения на 20-25 человек (палатки, спальные мешки, карематы) – все для организации походов либо для сдачи в аренду
 - Складское помещение в аренде
 - Контакты проверенных партнеров со спец ценами: транспортные компании, точки питания, отели и дома отдыха
 - Контакты корпоративных заказчиков
 - Обученная команда гидов и фотографов
 - Авторский фото и видеоматериал для ведения инстаграмма (1 ТБ)
- + 1 месяц сопровождения**



ПАКЕТ 2

ЦЕНА: 30 000 000 ТГ

ОКУПАЕМОСТЬ: 1 СЕЗОН

- CRM система с клиентской базой - АМО CRM
 - Нарботанная клиентская база в отдельном файле 13000 контактов
 - Страница в Instagram - 27 000 живых подписчиков
 - 10+ готовых программ туров, разработанные и проверенные авторские маршруты
 - Полный комплект походного снаряжения на 20-25 человек (палатки, спальные мешки, карематы) - все для организации походов либо для сдачи в аренду
 - Складское помещение в аренде
 - Контакты проверенных партнеров со спец ценами: транспортные компании, точки питания, отели и дома отдыха
 - Контакты корпоративных заказчиков
 - Обученная команда гидов и фотографов
 - Авторский фото и видеоматериал для ведения инстаграмма (1 ТБ)
- + Совместная подготовка к сезону