



www.ziz.kz

РАЗРАБОТКА IT-РЕШЕНИЙ ПОЛНОГО ЦИКЛА



+7 777 666 15 40



ceo@ziz.kz



ziz_inc



ziz.kz



ziz.kz

О НАС

150+ успешных проектов,
7 лет на рынке IT-услуг, 20+
квалифицированных экспертов.
Специализируемся на разработке
высоконагруженных
информационных систем: ERP,
CRM, HRM, WorkFlow, AI-решений.



5 НОВЫХ РЫНКОВ ЗА 2024 ГОД

Участвовали в десятках
международных форумах
DMTS (Korea), ESCAP,
SMART Bridge, Digital
Almaty, CDTE (China)



Получение инновационного
гранта на коммерциализацию
технологий на 1 стадию 2024
года для разработки проекта



astana hub

Программы для развития и
масштабирования бизнеса.
Scalerator и **Hero Training**
Global Outsourcer и **IRA MOST**
Startup Garage и **Astana Smart City**
Terricon Valley - Growthhack

ЗА ВКЛАД РАЗВИТИЕ IT-ЭКСПОРТА РК



ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ:

ziz inc.

Сфера B2B

- Ритейл
- Туризм
- Логистика
- Финансы
- Стартапы
- Медицина
- Игры

Сфера B2G

- Образование
- Правительственные организации



Alem Metaverse

Разработка одной из крупнейших метавселенных Центральной Азии.

SKILLS
enbek

Skills ENBEK

Разработка и интеграция AI-бота для улучшения взаимодействия пользователя с платформой

Яндекс Go

Приложение для таксистов (Яндекс Такси Алматы)

Приложение для вывода средств, начисления кэшбэка и стимулирования водителей.

SMALL

SMALL HRM Platform

HRM система автоматизации найма и онбординга сотрудников. Ускорение онбординга 37% Снижение текучки 18%

ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ:

ziz inc.

Низкая эффективность бизнес-процессов

- Разработка и внедрение ERP, CRM, HRM и WorkFlow систем с нуля.
- Автоматизация процессов для минимизации ручной работы.
- Интеграция AI-алгоритмов для повышения точности.

Недостаточная прозрачность и контроль процессов

- Построение аналитических систем и инструментов мониторинга.
- Визуализация данных с помощью BI-инструментов.
- Создание персонализированных дашбордов.

Устаревшие IT-системы или их отсутствие

- Полный цикл разработки современных высоконагруженных систем.
- Интеграция существующих решений для единой IT-экосистемы.
- Создание гибких и масштабируемых IT-продуктов.

TAM

**\$387,5
млрд**

**Общий объём
мирового рынка в 2024г.**

SAM

**\$5-10
млрд**

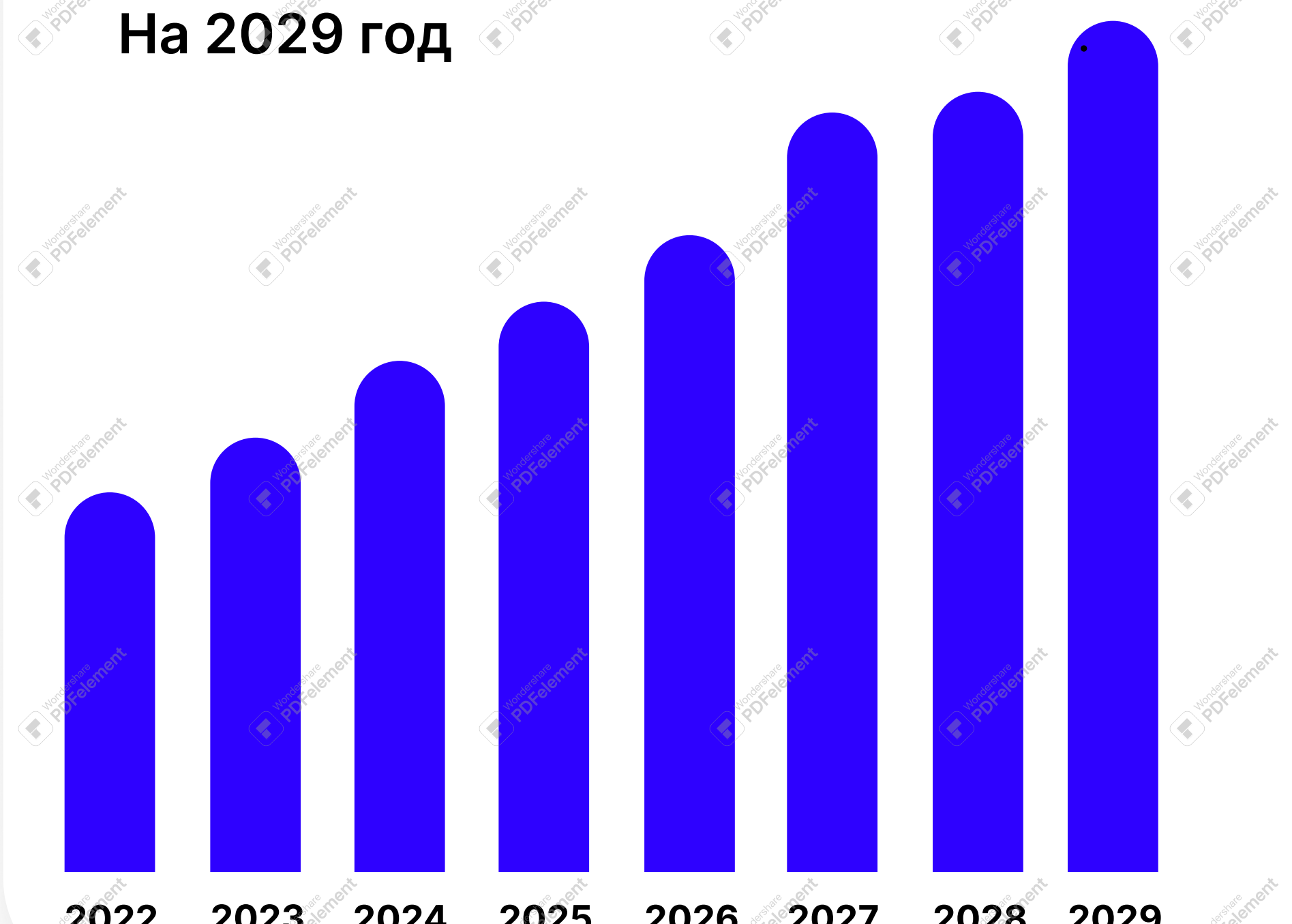
**Доступный рынок
Центральной Азии**

РЫНОК ИТ-УСЛУГ

**Коммерческий
потенциал ZIZ INC.**

На 2029 год

**\$32
млн**



PAM

**\$15-25
млн**

**Потенциальный объём
рынка Казахстана**

SOM

**\$2
млн**

**Реально достижимая
доля рынка**

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ

Компании	ZIZ INC.	NIDGE	Crococ	ABC-Design	Factum	PANAMA	IBEK SYSTEMS
Коробочные решения	✓	✓	✓	✗	✗	✓	✗
Гибкость и масштабируемость	✓	✗	✓	✓	✗	✗	✗
Интеграция с другими системами	✓	✓	✓	✗	✗	✓	✓
Скорость внедрения	Высокая	Средняя	Средняя	Высокая	Средняя	Средняя	Средняя
Инновационные технологии	✓	✓	✓	✗	✗	✓	✗
Стоимость внедрения	Средняя	Высокая	Высокая	Низкая	Средняя	Высокая	Высокая

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ ZIZ INC

УТП

- Разработка уникальных и кастомизированных решений: от аналитики до запуска.
- Интеграция ИИ для повышения эффективности решений.
- Опыт реализации 150+ успешных проектов за 7 лет.
- Глубокая экспертиза в системах ERP, CRM, HRM и Workflow.
- Быстрая и гибкая адаптация решений под нужды заказчиков.

Основные затраты

- Высококвалифицированные сотрудники.
- Операционные расходы
- Разработка и тестирование: серверные мощности, лицензии на ПО.
- Маркетинг и продажи
- Обучение и развитие сотрудников.

Ключевые источники дохода

- Разработка информационных систем и приложений (проекты под ключ).
- Кастомизация коробочных решений
- Коммерциализация собственных IT-продуктов
- Подписка на обслуживание
- Разработанных решений (техподдержка, обновления, SLA).
- Консалтинг и аудит IT-инфраструктуры компаний.
- Разработка чат-ботов и внедрение AI-модулей.

Каналы продаж и продвижения

- Реферальная программа: привлечение клиентов через рекомендации.
- Нетворкинг и партнерства: сотрудничество с крупными IT-компаниями, участие в выставках.

- Участие в государственных и корпоративных конкурсах.
- Цифровой маркетинг.

Цель

- Создать экосистему цифровых решений, которая становится ключевым элементом для бизнеса клиентов, помогая им расти и оптимизировать свои процессы.

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ ZIZ INC

Ключевые метрики успеха

с 20% до 40%

Увеличение клиентской базы
и частоты повторных заказов

с 0,025% до 2,9%

Рост доли рынка IT-услуг: с
0,025% до 2,9% к 2029 году

с 90 до 50 дней

Сокращение сроков
реализации проектов

NPS

Повышение уровня
удовлетворенности клиентов

Ключевые партнеры



Министерство
туризма и спорта



Налоговый
департамент



Акимат города
Астаны



Прокуратура
акмолинской
области



1 канал



Small

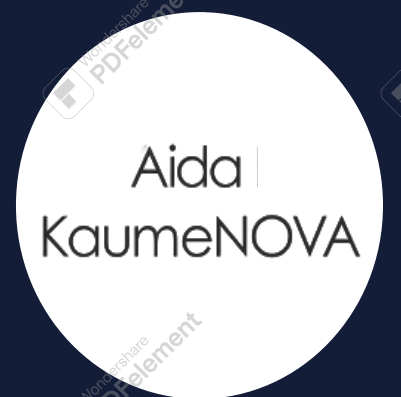


Enbek.kz

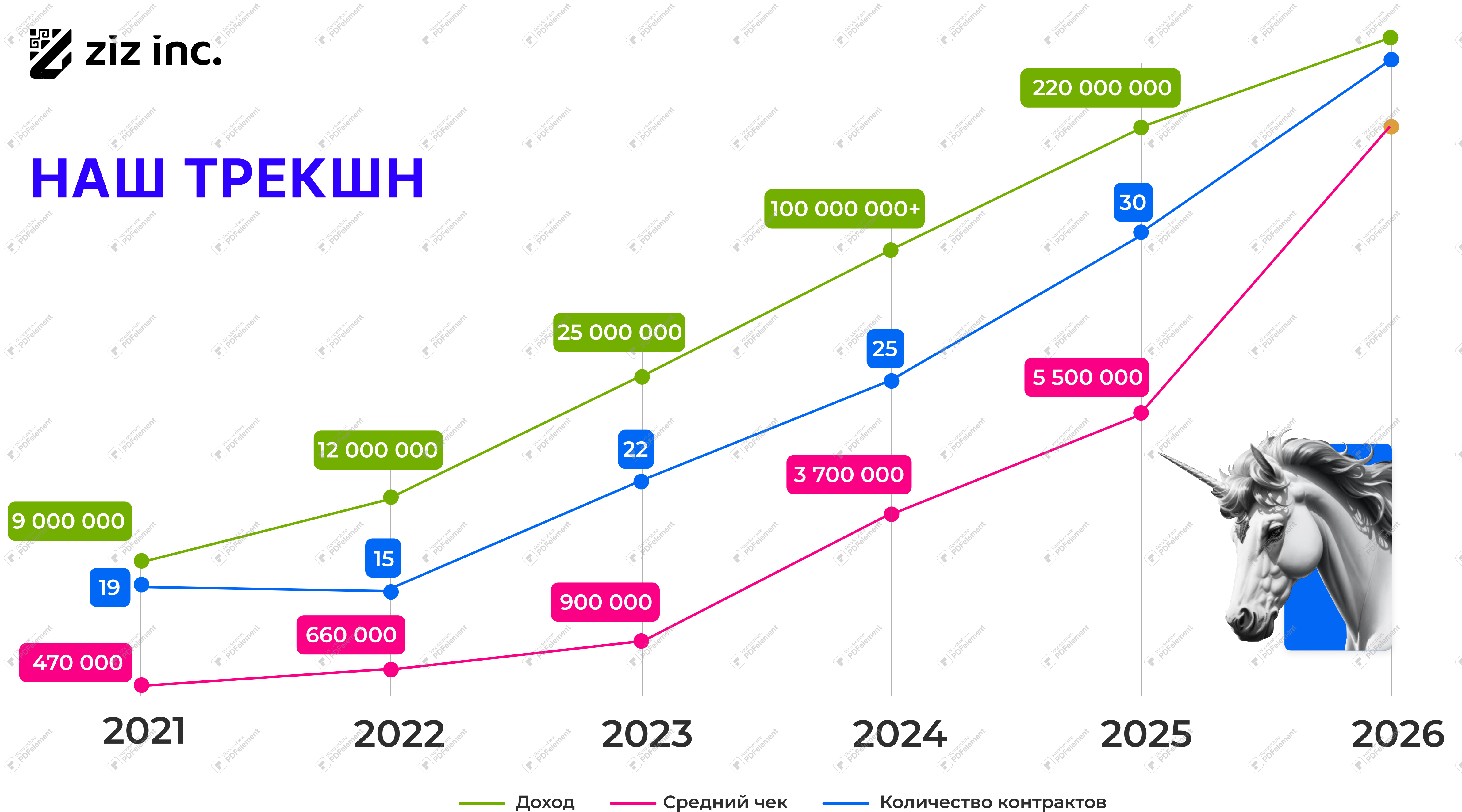


Терриконовая
долина

Нам доверяют



НАШ ТРЕКШН



КОМАНДА

ziz inc.



Аружан Тажибай

Backend разработчик



Санжар Сапар

Fullstack Разработчик



Саят Райкул

Unity Разработчик



Абылай Адайұлы

СТО,
Специалист по коммерциализации



Ботагоз Уали

Маркетолог



Султан Сыздык

Fullstack Разработчик



Бегарыс Сәндіғали

Fullstack Разработчик



Белескызы Инжу

UI/UX DESIGNER



Ару Кайыржанова

Public Procurement
Specialist



Алина Ошан

Technical Support
specialist



**Томирис
Мураскали**

СМО, Маркетолог



**Аружан
Кабылова**

Маркетолог



**Нурдаулет
Рахматали**

Fullstack Разработчик



**Нургуль
Досболова**

Fullstack Разработчик

СУММА ИНВЕСТИЦИИ \$100 000

ДОЛЯ 10%

КУДА ПОЙДЕТ ФИНАНСИРОВАНИЕ?

10%

Капитальные
вложения

22%

Увеличение
пропускной
способности

10%

Резерв на
непредвиденные
расходы

28%

Маркетинг и
масштабирование

30%

Операционные
расходы и IT
Развитие

Предложение о приобретении доли в компании



18 мес.

Срок окупаемости



55%

Доля инвестора
до окупаемости*



\$100K

Привлекаемая сумма

Доход

58.85%

ГODOVЫХ

84.9%

ГODOVЫХ+КАПИТАЛИЗАЦИЯ

354.7%

ROI

*10% от прибыли после окупаемости, ежеквартально

ziz inc.



**ОТКРЫВАЙТЕ НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ С
НАДЕЖНЫМ IT-ПАРТНЕРОМ!**

