



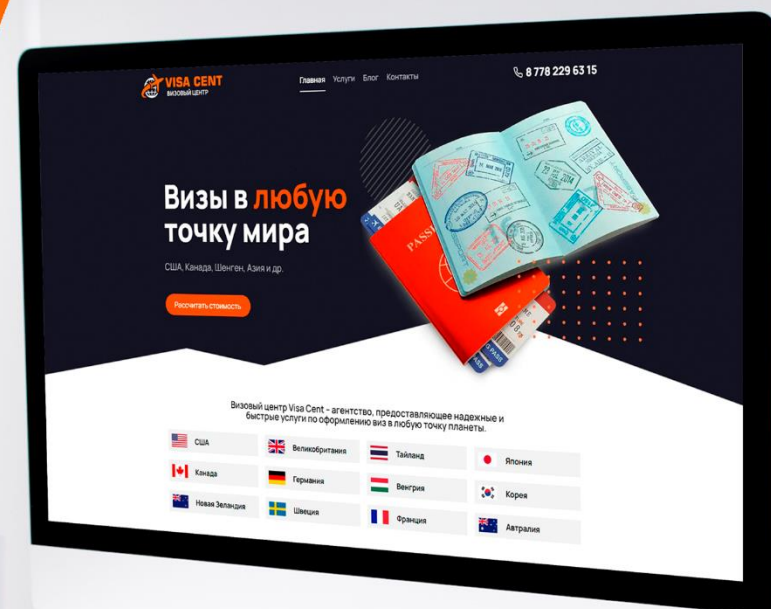
BASIS

VISA CENT

ВИЗОВЫЙ ЦЕНТР

Откройте собственный визовый центр под брендом **VISA CENT BASIS**

и зарабатываете от **2 000 000 тенге** чистой прибыли ежемесячно



О НАС

«**Visa Cent Basis**» - компания, которая занимается оформлением туристических, деловых, рабочих, учебных и других виз. Мы открылись в 2021 году в Астане и за 3 года стали одними из лидеров в этой сфере.

Профессиональную мощь набрали под руководством основателя центра – Жаната Карамурзиевича. Его 10-летний стаж и большая клиентская база, которую он набрал, работая «в одного» стали толчком для открытия собственного визового центра.



Нам важно пройти с клиентом весь путь от и до вместе и максимально повысить его шансы на получение визы. Именно это в нас и ценят клиенты – неравнодушие, скорость, качество, своевременность, надежность и профессионализм.

2021

В КАКОМ ФОРМАТЕ МЫ РАБОТАЕМ?

Визовый центр площадью от 30 до 40 кв.м. В компании работают главный визовый специалист и визовые специалисты, которые занимаются не только консультированием клиента, но и сопровождением при получении визы.

Мы работаем с онлайн и оффлайн заявками, которые поступают из таких каналов как: сарафанное радио, гео-сервисы, SMM, контекстная реклама и другие. Далее все заявки обрабатываются нашими специалистами.



BASIS
VISA CENT
ВИЗОВЫЙ ЦЕНТР



Visa Cent Basis - это



Средний чек по визам

50 000 - Шенген

85 000 - США

175 000 - Канада

100 000 - Британия

150 000 - Прочие



Среднее количество чеков

22

11

6

8

10



4 846 500 тенге

средний оборот в месяц



от 3 000 000 тенге

чистая прибыль с 6 месяца



58 158 000 тенге

выручки в год

СКОЛЬКО ВЫ СМОЖЕТЕ ЗАРАБОТАТЬ?

Инвестиции
4 – 5 млн. тенге

Точка безубыточности
1 месяц

Срок окупаемости
6 месяцев

Чистая прибыль
3 000 000 тенге
(с 6-го месяца)



Франшиза визовой компании «Visa Cent Basis» - готовый бизнес с сопровождением на всех этапах до и после открытия.

Вы открываете визовый центр площадью от 30-40 кв.м. в районе с высокой проходимостью. Помещение рекомендуется рассматривать в бизнес-центрах.

Мы предоставим вам:

- Бренбук
- Платформа “База Знаний”
- CRM-система
- Помощь в поиске и подборе помещения
- Согласование договора аренды с юристом Управляющей компании
- Система найма и адаптации персонала
- Помощь в подборе персонала: вы отбираете кандидатов, из которых мы выбираем лучших, проводим с ними собеседование и выбираем из них 2-х в штат франчайзи
- Обучение команды в процессе запуска офиса
- Сертификация сотрудников после обучения
- Персональные кураторы на этапе запуска и работы
- Чат с кураторами для поддержки франчайзи
- Предоставление готового контента плана для продвижения филиала франчайзи
- PR компания вашего офиса на личной странице руководителя сети - Жаната Актая
- Размещение вашего офиса с контактами на сайте управляющей компании

ЭТАПЫ ЗАПУСКА



Регистрация бизнеса

Дадим вам рекомендации по регистрации юридического лица, открытию расчетного счета, подбору бухгалтера и оплате ежемесячных налогов.



Аренда помещения

Предоставим вам чек-лист по подбору помещения, который поможет найти идеальное место для вашего визового центра.



Ремонт и оформление помещения

Вы получите рекомендации по обустройству помещения и список необходимой мебели и оборудования.



Подбор персонала

Предоставим вам систему найма для подбора команды: тексты вакансий, методы поиска и должностные инструкции. Мы поможем вам при подборе и обучении первой команды ваших сотрудников. Вы выбираете 10 кандидатов, из которых мы отбираем 5 лучших, проводим с ними собеседование и выбираем из них 2-х в штат франчайзи.



Обучение сотрудников

Проведем обучение вашей команды в формате онлайн на протяжении 3-4 недель по 2 часа. Проведем аттестацию и сертификацию вашей команды для того, чтобы проверить, как освоен материал.



Система работы

Дадим вам должностные инструкции и систему контроля работы, что позволит эффективнее вести бизнес и контролировать сотрудников.



Маркетинговые инструменты

Предоставляем стратегию продвижения вашего бизнеса на гео-сервисах: 2GIS, Yandex и Google. А также даем готовый контент-план для ваших соц.сетей.



Прием первых клиентов и сопровождение бизнеса

Кураторы управляющей компании постоянно консультируют вас по всем процессам работы с клиентом.

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

Название пакетов	VISA
Формат	Визовый центр площадью 30-40 кв.м. Расположение в бизнес-центрах, хорошая и проходимая локация.
Инвестиции	4-5 млн. тенге
Обучение	Проведём онлайн и оффлайн обучение вашей команды в процессе запуска офиса, а также поддержка на всех этапах работы
Паушальный взнос	3 000 000 тенге
Роялти (с 6 месяца работы)	100 000 тенге в месяц



НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА

При выполнении всех требований
от Управляющей компании по договору

1

Полное сопровождение
управляющей компании на
всех этапах работы

2

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ
от 2 000 000 тенге
с 6-го месяца

3

Выстраиванием эффективную
командную работу в вашем
бизнесе

Приезд собственника Управляющей компании на этапе открытия
в город партнера, чтобы провести тренинг для сотрудников.

ЧТО ВХОДИТ В ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС?

Передача материалов

№	Название услуги	Комментарий
1	Право пользования товарным знаком	
2	Календарный план запуска	
3	Руководство по открытию и ведению бизнеса	
4	Инструкция по созданию юридического лица	
5	Финансовая модель	
6	Брендбук	
7	База знаний	
8	CRM система	
9	Кураторская поддержка на всех этапах работы	

Помещение

№	Название услуги	Комментарий
10	Инструкции по подбору помещения/чек-лист подбора помещения	
11	Согласование помещения	
12	Согласование договора аренды с юристом управляющей компании	
13	Помощь в обустройстве и открытии офиса	

Поиск и обучение персонала

№	Название услуги	Комментарий
14	Система найма персонала	
15	Система адаптации персонала	
16	Система контроля и мотивации сотрудников	
17	Подбор персонала. Партнер отбирает 10 кандидатов, из которых Управляющая компания выбирает 5 лучших, проводит с ними собеседование и выбирает из них двух лучших в штат франчайзи	
18	Обучающие материалы	
19	Дистанционное обучение франчайзи открытию и ведению бизнеса	На всех этапах работы
20	Дистанционное обучение франчайзи и персонала по оказанию визовых услуг	На всех этапах работы
21	Дистанционная аттестация франчайзи и персонала на обучающей платформе	На всех этапах работы
22	Сертификация сотрудников франчайзи после прохождения обучения	
23	Оффлайн обучение сотрудников партнеров 1 раз в полгода в городе Управляющей компании - обязательное участие	
24	Приезд Управляющей компании, а именно собственника, на этапе открытия в город партнера для проведения тренинга для партнера и его сотрудников	

Реклама и Маркетинг

№	Название услуги	Комментарий
25	Рекомендации по регистрации на гео-площадках: 2ГИС, Яндекс, Google карта	
26	Рекомендации создание страницы в Instagram и предоставление доступа	
27	Рекомендации по созданию сайта для партнера и передача лидов с сайта	
28	Предоставление рекламных макетов и контента для соцсетей и других онлайн и офлайн площадок	

Управление

№	Название услуги	Комментарий
29	Подключение к CRM-системе АМО CRM	
30	Чат с кураторами	
31	31. ПО для оформления бронирования отелей и билетов в любую точку мира	
32	Персональный куратор на этапе открытия	

Бухгалтерская часть

№	Название услуги	Комментарий
33	Предоставим рекомендации по оплате ежемесячных налогов за сотрудников	
34	Рекомендации по подбору бухгалтера	

Юридическая часть

№	Название услуги	Комментарий
35	Базовые шаблоны договоров (доступ к информационной платформе “База знаний”)	
36	Предоставим рекомендации по юридической части ведения бизнеса	
37	Получите списки документов для оформления виз (доступ к информационной платформе “База знаний”)	

БОНУСЫ

№	Название услуги	Комментарий
38	Скидка на открытие второй и последующих точек	индивидуально
39	Выездные командные тимбилдинги	
40	Обучающие семинары	
40	Стратегические сессии, разборы от Жаната и управляющей компании	

Наши партнеры



Ботагоз
Караганда



Талгат
Астана



Диана
Астана



Малик
Астана



Болат
Актобе



Бостан
Ташкент

Сопровождение на этапе активной работы

Мы не только поможем запустить ваш бизнес, но будем вести вас на всех этапах работы

Каждый месяц в онлайн-формате мы вместе с вами будем разбирать ключевые показатели: выручка, количество продаж, средний чек, расходы и количество клиентов, получивших визу. Затем мы дадим вам определенные рекомендации по увеличению прибыли.

Также мы будем анализировать конверсию переданных вам заявок: сколько из них вы закрываете в продажу. Помимо этого вас ждут ежегодные съезды партнеров для обмена опытом и регулярные семинары 2 раза в год для сотрудников партнера с сертификацией.



Что вы получите, если откроете визовый центр «Visa Cent Basis»?

- ✔ Рабочая бизнес-модель со стабильной чистой прибылью: в месяц от 2 000 000 тенге уже с 6 месяца
- ✔ Полное обучение сотрудников и поддержка на каждом этапе вашего бизнеса
- ✔ Брендбук
- ✔ Запуск и ведение таргетированной рекламы 1 месяц ДО открытия от Управляющей компании
- ✔ Система найма и система адаптации сотрудников
- ✔ Помощь при подборе и обучении первой команды ваших сотрудников: партнер отбирает 10 кандидатов, из которых Управляющая компания выбирает 5 лучших, проводит с ними собеседование и выбирает из них 2-х в штат франчайзи
- ✔ Информационная система “База знаний”.
- ✔ CRM система.
- ✔ База отзывов и рекомендаций от управляющей компании.

Что вы можете получить, если откроете такой бизнес самостоятельно?

- ⊗ Трудоемкий и долгий процесс запуска бизнеса из-за отсутствия опыта в нише.
- ⊗ Большие инвестиции на рекламу.
- ⊗ Отсутствие продаж из-за недостатка знаний и опыта в консультировании клиентов.
- ⊗ Ненадежные и неквалифицированные сотрудники, а значит, финансовые риски.
- ⊗ Долгий процесс обучения.