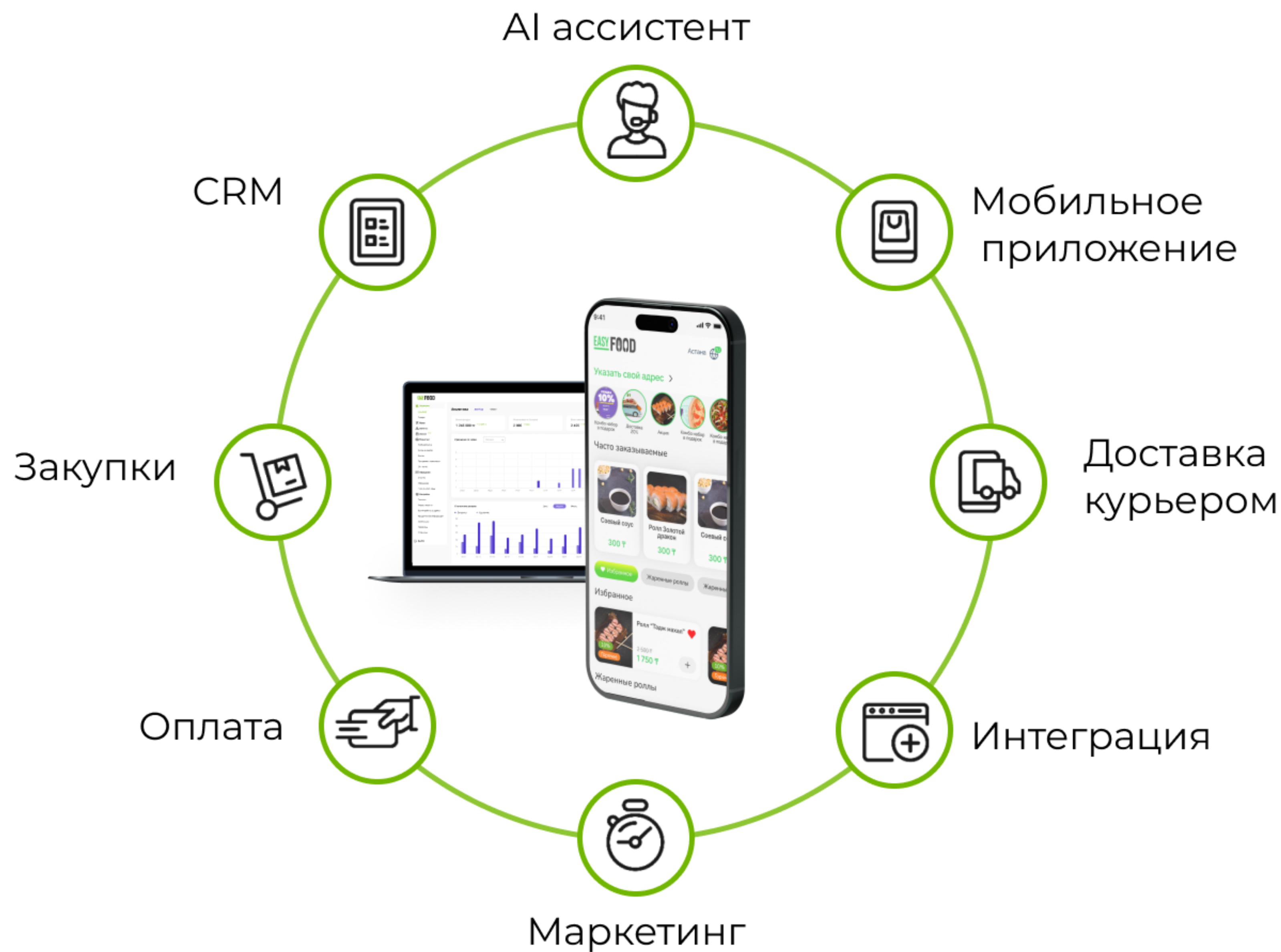


EASY

FOOD

Автоматизированная система
для ресторанов, доставок, кафе
и баров



О НАС



**Кайрат
Алмагамбитов**

Стратегическое планирование и менеджмент

Запуск, ведение и коммерциализация проектов в различных отраслях: IT, ресторанный бизнес, аренда движимого и недвижимого имущества, другое.



**Ерлан
Дукембаев**

Бизнес-планирование, маркетинг и организация продаж

Организация и ведение проектов Генеральной прокуратуры

Организация работы ЕДДС (109 / 112)

Разработка региональной концепции реализации Государственной программы "Цифровой Казахстан"



**Меир
Мамырбеков**

Операционный менеджмент и управление проектами

Разработка и сопровождение цифровых систем для организаций в различных сферах деятельности: IT, образование, финансы, туризм, торговля, АПК, строительная промышленность и т.д.

TOO CANVAS

Год основания - 2011

Индустриальный сертификат отечественного разработчика ПО № 101 0 0007

НАМ ДОВЕРЯЮТ



+243 компании

ПРОБЛЕМЫ

Высокая комиссия использования агрегаторов



Отсутствие своей базы клиентов

База клиентов остается у агрегаторов

Нет возможности работать с повторными продажами

Нет возможности работы с лояльностью клиентов

Дорогое внедрение собственной автоматизированной системы

Отсутствие знаний по автоматизации и выстроению своей системы

от 3 млн. тенге

Разработка своего продукта

за 3% от продаж

Внедрение бесплатно Easy Food

Отсутствие автоматизации

Нет возможности интеграции с системами учета

Нет возможности аналитики в одном окне

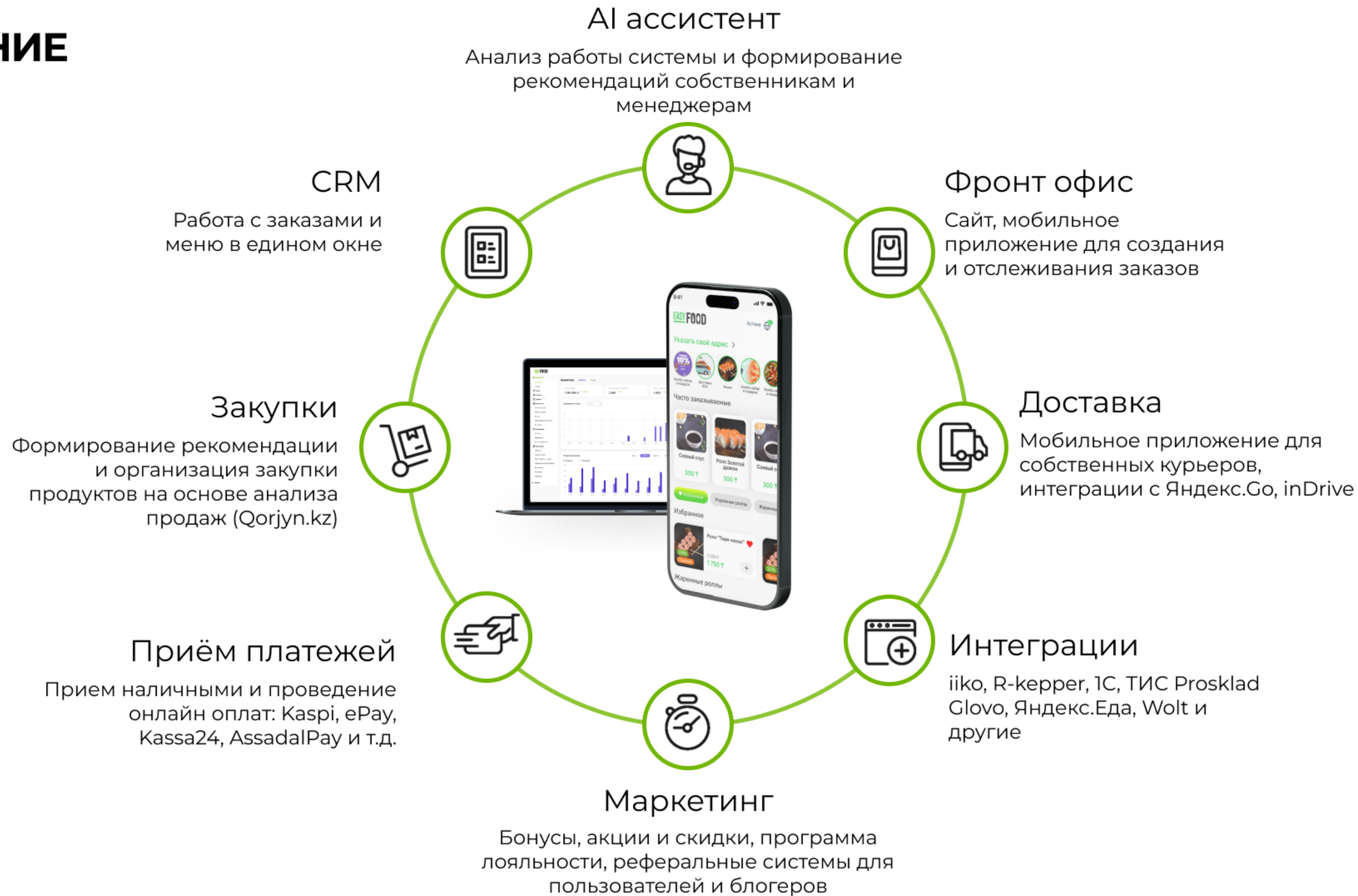
Все используемые решения не имеют общей интеграции

ОБЪЕМ РЫНКА РК 83 000 ЗАВЕДЕНИЙ



Планируемый охват рынка - 1%
+ страны СНГ на развитие

РЕШЕНИЕ



Подробнее



qrco.de/bf5Xio

CANVAS МОДЕЛЬ EASY FOOD

8. Ключевые партнеры

Поставщики оборудования и ПО в сфере общественного питания

Дилеры

Удаленные отделы продаж

Поставщики продуктов и товаров для общепита

Поставщики смежных услуг (курьеры)

7. Ключевые виды деятельности

Продажа ПО

Внедрение ПО

Развитие и поддержка ПО

6. Ключевые ресурсы

Разработчики ПО

Серверные мощности

Служба технической поддержки продукта

2. Ценностные предложения

Внедрение решения за 2 дня

Бесплатное внедрение стартового пакета

Возможность подключения собственных решений клиента к системе

Сокращение расходов на доставку (40% -> **13%**)

4. Взаимоотношения с клиентом

Техническое сопровождение

Персональная поддержка

3. Каналы сбыта

Партнерская программа для поставщиков ПО в сфере общепита

Реферальная программа для дилеров

Прямые продажи

1. Потребительские сегменты

Владельцы и менеджеры бизнеса в сфере общественного питания и доставки

Потребители услуг сферы общественного питания

Курьеры, Таксопарки

Поставщики продуктов для общепита

9. Структура издержек

Аренда серверных мощностей

Фонд оплаты труда

Аренда офиса

Оплата подрядчикам (Юр, HR, Бух, прочие)

Маркетинговые расходы

5. Потоки поступления дохода

Внедрение - 3% от объема продаж клиента (не более 40 000 тг / мес)

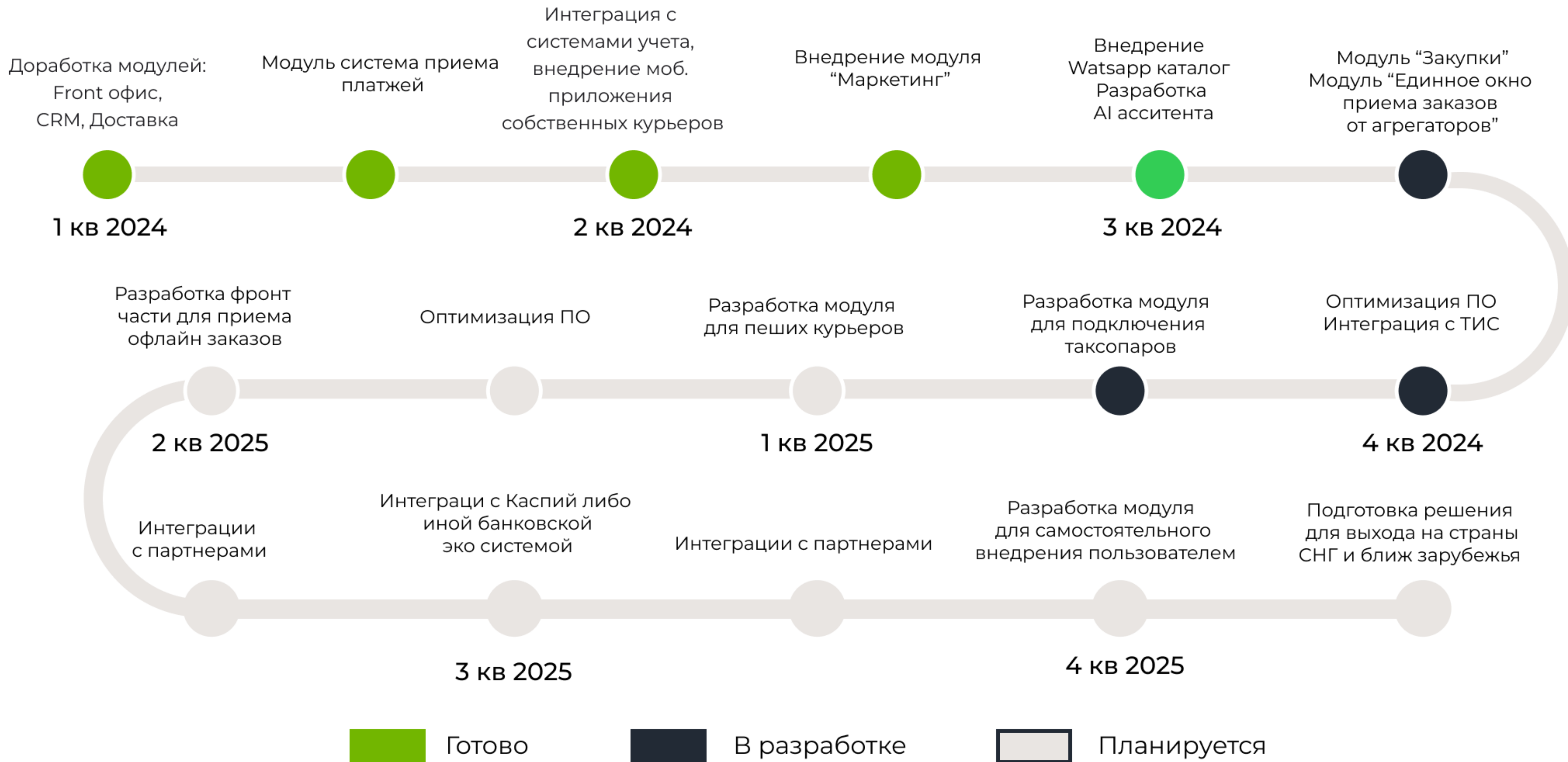
Продажи годовой подписки

Разовый выкуп решения

Продажа дополнительных модулей

Агентские отчисления за продажу решений партнеров

ДОРОЖНАЯ КАРТА ПО ПРОДУКТУ



ТАРИФЫ

Start

Быстрый старт онлайн-продаж без больших вложений

Бесплатно

3% от заказа
не более 40 000₹ в месяц

- Сайт
- Мобильное приложение
- CRM для управления заказами
- Бонусная система
- Конструктор блюд
- Stories
- Система приема платежей
- Telegram Bot
- QR-меню
- Система лояльности
- Разные языки
- SMSC

Standard

Полная автоматизация для кафе, ресторанов

360 000 ₹/год

Все что в Start и еще

- Интеграции с POS-системами
- Интеграции с системами учета
- Интеграции с Яндекс.GO
- Приложение для курьера

Pro

Для крупных проектов и сетей

3 000 000 ₹

Разовый платеж (до 5 точек)

Все что в Standard и еще

- Отслеживание курьера
- Маркетинговые инструменты
- Whatsapp бот (каталог)
- Kwaaka
- Вызов официанта, оплата через приложение
- Система лояльности офлайн
- Персональный менеджер
- Индивидуальный дизайн
- Дополнительная кастомизация и разработка - **15 000 ₹/час**
- Управление сетями сложный склад

ФИНАНСЫ

**Коммерческий
потенциал
проекта на
конец 2026 г**

895 000 000 KZT

**760 ежемесячных подписок на конец
2025 года на территории РК**

**Средняя стоимость подписки 3%
от онлайн продаж 40 000 KZT**

**Запрашиваемые
инвестиции**

48 000 000 KZT

**за 20% доли в
проекте**

**Срок окупаемости
инвестиции**

18-24 месяцев

Финансовая
модель



qrco.de/bf5Xio

КОНТАКТЫ

Мы открыты к предложениям



Алмагамбитов Кайрат

Директор "EasyFood".

Ответит на вопросы

Whatsapp

+7 707 771 70 06

E-mail

ceo@panama.kz