

Общие сведения о проекте

Наименование ИП	ИП Ясмир
Наименование проекта и краткое описание	Консалтинговое агенство «KazMed» Открытие клиник под ключ. Обладая огромным опытом оснащения медицинских учреждений под ключ, предлагает комплексное сопровождение по открытию клиники на всех этапах: от проектирования до оснащения медицинским оборудованием, подбор персонала и полное сопровождение на всех этапов.
Запрашиваемая сумма в тенге	10 000 000
ФИО руководителя	РЗАЕВА СЕВИНЧ ЭДИЯРОВНА

Смета расходов

Наименование статей расходов	Сумма расходов, тенге
Аренда офиса	400.000
Оснащение офиса	1.000.000
Запуск маркетингового отдела. (2 месяца)	3.000.000
Запуск отдела продаж (ноутбуки, покупка программы)	800.000
Заработный фонд на 2 месяца (юрист, менеджеры отдела продаж, дизайнер по чертежам проектов)	1.800.000
Оплата Рекламы и Амбассодор сопровождение блогера Мадлен 1 месяц	1.000.000
Перелеты для встречи с клиентами из других городов РК на заключение договора	1.000.000
Вывеска с подсветкой (1 шт.)	250.000
НЗ на непредвиденные расходы	850.000
ВСЕГО:	10.000.000

Ожидаемый экономический эффект

Приход и расход	Прогноз			Сумма за года
	1-ый год	2-ой год	3-й год	4-й год
Количество создаваемых новых рабочих мест, чел.	4	8	8	8
Средний ежегодный заключенный договор	5	5	5	5
Средний чек от 1 проекта	30 000 000	40 000 000	50 000 000	60 000 000
Ежемесячный расход агенство	1 500 000	1 600 000	2 000 000	2 500 000
Чистая прибыль, тенге	132 000 000	180 800 000	226 000 000	270 000 000

Эффективность проекта

Новизна бизнес-идеи

Открытие медицинских организации под ключ по всему Казахстану
Оказываемые услуги нашим консалтинговым агенством:

Услуги проекта.

1. Предварительный чертеж и план помещения медицинской организации.
2. Полный финансовый расчет организации
3. Введение и прием ремонтных работ по стандартам СЭС
4. Составления и закуп полного оснащения для полного запуска.
5. Получение лицензии.
6. Подбор персонала, обучение
7. Новейшие IT-внедрение для улучшение совместной работы.
8. Поставить отдел продаж, полное обучение до запуска организации.
9. Финансовый расчет себестоимости услуг.
10. Маркетинговое развитие после открытие на 3-6 месяцев.
11. Полное обучение владельцев и управляющих клиник развитию и введению бизнеса от ведущих Российских специалистов.

Эффективность бизнес проекта

Сотрудничество с владельцами частных клиник Турции и России.
Открытие Филиалов крутых Турецких и Российских клиник.
Приглашение и сотрудничество с известными зарубежными специалистами для дальнейшего развития и повышения среднего чека услуг.

Степень готовности	<p>Опыт основателя в медицинской сфере более 10 лет Личный опыт в Открытии клиник под ключ 3 года. Открытие больших многопрофильных клиник с дизайнерским ремонтом, оснащение не имеющих аналогов в Казахстане. Аренднованное помещение площадью 80 кв.м. Разработка маркетинговой стратегии на 1 год, налаженный отдел продаж, подобрана команда сильных маркетологов и СММ специалистов.</p>
Преимущества проекта в сравнении с аналогами	<p>Аналога данного проекта нет в Казахстане. Большой плюс нашего проекта дальнейшее сопровождение владельцев клиник на протяжении года. Правильная финансовая стратегия для быстрой окупаемости клиник.</p>
Экономическая целесообразность для партнера проекта	<p>Прогнозируемый рост чистой прибыли за 1 год 132.000 000 тенге Дальнейшие прямые поставки оборудования с фабрик на прямую заказчикам для полного оснащение.</p>

Условия партнера

Ежегодные выплаты партнеру от чистой прибыли 15%

1-ый год от 132 000 000 тенге	19 800 000 тенге
2-ой год от 180 800 000 тенге	27 120 000 тенге
3-й год от 226 000 000 тенге	33 900 000 тенге
4-й год от 270 000 000 тенге	40 500 000 тенге

15% от чистой прибыли компании выплачиваются инвестору 4 года. Выплаты производятся 2 раза в год.

Условия инвестора

Окупаемость проекта 8 месяцев. Процентное вознаграждение инвестору 35% от инвестируемой суммы.

**Выплата дивидендов (процентной ставки) с 3-го месяца
584.000 ежемесячная выплата.**

Заключение договора через нотариус.